La información profesional imprescindible

gym FACTORY

6 €

noviembre / diciembre 2021

98

SEGURIDAD EN LOS CENTROS DEPORTIVOS

NUEVAS OBLIGACIONES DE LOS CENTROS DEPORTIVOS, GIMNASIOS Y PISCINAS

Materia de protección de menores de edad frente a posibles situaciones de violencia y discriminación

RESULTADOS ENCUESTA

MEJORES PRÁCTICAS EN LAS REDES SOCIALES EN ESPAÑA

Hans Muench, consultor internacional, revela los resultados

PASAPORTE COVID EN LOS GIMNASIOS

EN MARCHA UNA MACRODEMANDA

Los gimnasios catalanes obligados a solicitar el pasaporte covid

¿Te gustaría saber más sobre Fitness Hub?

Descubre por qué Fitness Hub de EGYM se convertirá en el elemento central de las salas de fitness conectadas de todo el mundo.

- Inducción sin contacto en tán sólo 2 minutos
- Test y mediciones inteligentes
- Visión del progreso motivadora e intuitiva a través de la BioAge

Solicitar una demostración

EGYM

egym.com

noviembre/diciembre 2021
número 98

Inés Ledo
editora@gymfactory.net

Administración:
administracion@gymfactory.net

Prensa y redacción:
redaccion@gymfactory.net
pensa@gymfactory.net

Cámara y editor de vídeo:
Marcos Barquero
info@gymfactory.net

Diseño y maquetación:
Javier Ojeda Muñoz
redacción@gymfactory.net

Colaboradores:
José Luis Gómez
Vicente Javaloyes
Raquel Jiménez
Pablo López
Hans Muench
Manel Valcarce

Edita:
LENUGYM S.L.

Domicilio social:
Calle Mirador de despeñaperros 27
28400 Collado Villalba

Publicidad:
Tel: 911 274 774
publicidad@gymfactory.net

Distribución:
Ecological Mailing
916 78 00 09 - www.ecomail.es

ISSN:
2174-6168

Depósito Legal:
M-675-2005

Prohibida la reproducción total o parcial de textos, dibujos, gráficos y fotografías sin la previa autorización del editor. Gym Factory no se hace responsable de las opiniones expresadas por los colaboradores, ni se identifica necesariamente con las mismas.

editorial

FINALIZA EL AÑO con un sabor agridulce mientras vemos una vez más las promesas incumplidas de volver a la normalidad. Si la vacunación era la solución a todo, vemos que no solo no ha sido solución a nada, sino que las cosas parecen empeorar, aún contando con unas tasas de vacunación de las más altas del mundo. Ni una, ni dos, ni tres dosis parecen ser suficientes para deshacernos de las mascarillas, distanciamiento social y vuelta a una vida normal.

Para rizar el rizo, algunas comunidades empiezan a exigir el "pasaporte covid" para poder acceder a los gimnasios, entre otros locales. Nos preguntamos con qué finalidad, ya que las personas vacunadas pueden contagiar y contagiarse de la misma forma que los que no se han inoculado.

Como era de esperar, se ha puesto en marcha la primera macrodemanda en la Comunidad catalana, la última en implantar esta inconstitucional medida. El despacho Feliu - Sánchez Advocat prepara una acción, que busca impugnar la medida, con el apoyo de la mayoría de empresas que se quieran unir contra la Generalitat y conseguir tumbar la medida, como ya ha ocurrido en otras comunidades autónomas, cuyos tribunales anularon este mismo intento, por la vulneración de derechos fundamentales de las personas.

Este es el momento en el que patronales, asociaciones, empresarios y demás afectados de todos los sectores pueden unirse en defensa de sus negocios y clientes. No olvidemos que los empresarios se pueden enfrentar a multas de hasta 600.000€ por pedir datos de salud a sus clientes. La patronal catalana del fitness ADECAFF y otras asociaciones han declarado que ni son policías ni tienen los recursos necesarios para poder exigir el pasaporte covid.

Esperemos que esta pesadilla acabe de una vez y podamos seguir con nuestras vidas.

Desde la redacción de Gym Factory os deseamos unas muy felices y saludables navidades.

Inés Ledo
Editora

sumario

noviembre / diciembre 2021

3 Novedades
8 Resultados encuesta sobre las mejores prácticas en las redes sociales en España
10 Pasaporte Covid en los gimnasios
12 Empresa
16 Consultoría
18 Gestión
22 Management Fitness Solutions
26 Seguridad en los centros deportivos
30 Expertos
34 Directorio de empresas

12 Empresa

BUYER PERSONA: CONOCE TUS CLIENTES IDEALES Y ACTÚA

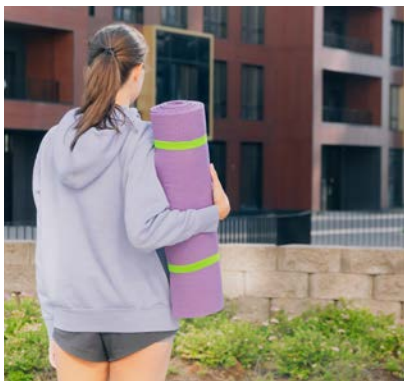
Siempre que queramos desarrollar la estrategia de cualquier negocio es necesario conocer sus clientes potenciales, tanto para las acciones de captación como de fidelización, así como para la mejora de procesos y prestación del servicio. El éxito de nuestra organización dependerá en gran parte de enfocarla hacia nuestros clientes, sus necesidades, objetivos, etc., pero atención, a aquellos que realmente somos de interés.

16 Consultoría

CÓMO INNOVAR PARA SER MÁS COMPETITIVOS

La industria del fitness se encuentra en un proceso de innovación nuevo hasta el momento. Anteriormente la industria innovaba añadiendo nuevos productos o servicios para cubrir nuevas necesidades o para llegar a un nuevo segmento de clientes. Este tipo de innovación se conoce como innovación "incremental" e innovación "diferenciada".

22 Management Fitness Solutions



¿CÓMO RECUPERAR A NUESTROS EX SOCIOS?

En uno de nuestros artículos anteriores, mencionábamos claves para mantener y/o recuperar a clientes durante la pandemia (clientes que se habían dado de baja por miedo, por cierre de instalaciones, por temas económicos…, clientes que no podían seguir viniendo a nuestras instalaciones por cierre de las mismas, según normativa de medidas de seguridad estatal).

Posibilidades ilimitadas con la plataforma **EGYM Cloud,** conectada a más de 100 partners en el mundo

Con la EGYM Cloud todo se puede interconectar a la perfección en el gimnasio: desde los equipos Smart Strength o Smart Flex de EGYM, pasando por las máquinas de cardio de partners integrados, hasta el software de gestión. Los socios pueden incluso conectar fuera del gimnasio sus propias aplicaciones y wearables. De este modo, los socios obtienen una experiencia de entrenamiento impecable. Los entrenadores mejoran su capacidad de asistencia gracias a estos datos y los operadores pueden crear procesos de trabajo con mayor eficiencia.

Experiencia de entrenamiento interconectada y procesos digitalizados

Todos los resultados que los socios obtienen en los equipos EGYM Workouts se evalúan automáticamente en la EGYM Cloud y las apps de EGYM. Solo tienen que iniciar sesión con su cuenta de EGYM en las máquinas de cardio asociadas, de manera que todo el entrenamiento se sube a la EGYM Cloud. Todos los datos de entrenamiento se registran y se incluyen en la rutina de entrenamiento, tanto dentro del gimnasio, como fuera de él. Los datos de los analizadores de composición corporal ayudan a crear los perfiles de los socios y las rutinas de entreno guardados en la EGYM Trainer App. A través de interfaces al software de gestión, todos los perfiles de los socios se crean automáticamente en la EGYM Trainer App.

DFC Outdoor de **Panatta,** estructura sólida y robusta con un diseño moderno

DFC OUTDOOR es la propuesta al aire libre de Panatta para el entrenamiento funcional, calistenia y crosstraining 100% Made in Italy. La propuesta del fabricante italiano es de doce estructuras. También ofrece la posibilidad de crear un DFC Outdoor completamente personalizado fabricado a medida según el espacio disponible y el tipo de entrenamiento.

¿Qué puede ser mejor que un entrenamiento al aire libre al atardecer?

Múltiples ejercicios para un entrenamiento funcional completo con Panatta DFC OUTDOOR y múltiples opciones de equipamiento:

DFC 316 outdoor - square
DFC 300 outdoor – climb
DFC 125 outdoor – wall
DFC 556 outdoor – power
DFC 487 outdoor – crossbridge
DFC 553 outdoor - crossbar
DFC 862 outdoor – bridge
DFC 601 outdoor – power square
DFC 812 outdoor - rig
DFC 615 outdoor – corner
DFC 615 outdoor - corner
DFC 1098 outdoor – all-around

Además de todos los elementos adicionales

2% más de altas en los gimnasios que en octubre 2019, el último octubre antes de pandemia

En el análisis del consultor Pablo Viñaspre de su Informe recuperación post Covid-19 del pasado mes, se puede ver que solo ha habido un 2% más de altas que en octubre 2019, el último octubre antes de pandemia. Septiembre fue un 12% mejor que en 2019 y ya parecía poco. Se esperaba que algunas altas se hubieran retrasado a octubre, pero no ha sido así y no ha cumplido con las expectativas de recuperación que muchos podíamos prever. Ha sido un mes de crecimiento pero en valores muy parecidos a los de pre-pandemia. El tema de que no se hayan acelerado más las altas en septiembre y octubre nos hace pensar que una buena parte de los clientes que se perdieron por el COVID-19, todavía no se han decidido a volver todavía. Sabemos que la mayoría de esos clientes están en la franja de los 30 a 50 años, pero no sabemos por qué no están volviendo. De hecho, si analizamos el KPI de Socios, el sector está todavía un 25% por debajo de valores pre Covid.

Life Fitness amplía su colaboración como proveedor oficial de **Williams Racing**

Como parte de la ampliación del acuerdo, el gimnasio de las oficinas centrales de Williams será renovado con los últimos equipos de Life Fitness y su familia de marcas: Life Fitness, Hammer Strength, Cybex e ICG®. Las instalaciones de entrenamiento estarán al servicio del equipo de Williams, incluidos los pilotos de la escudería, en la base de Oxfordshire, Reino Unido. Tras seis años, la asociación entre ambas organizaciones continuará con Life Fitness como proveedor oficial de equipos de fitness de la escudería británica de Fórmula Uno para los próximos cinco años. Como parte de la ampliación del acuerdo, el gimnasio de las oficinas centrales de Williams será renovado con los últimos equipos de Life Fitness y su familia de marcas: Life Fitness, Hammer Strength, Cybex e ICG®. Las instalaciones de entrenamiento estarán al servicio del equipo de Williams, incluidos los pilotos de la escudería, en la base de Oxfordshire, Reino Unido.

Precor se reafirma en el sector premium y presenta dos colores nuevos para la gama de cardio

Precor lanza al mercado dos nuevos colores para su gama de cardio: Black Pearl y Storm Grey. Estas dos nuevas combinaciones han sido diseñadas teniendo en cuenta los comentarios y reacciones de los operadores, ya que ofrecen un acabado duradero y versátil que complementa el diseño de cualquier club. Las dos combinaciones de colores incluyen embellecedores en gris tungsteno y peltre y se diferencian por el color de la estructura y de los detalles. En ambos casos los colores eluden los símbolos de desgaste y ofrecen la misma apariencia el día de la instalación que al cabo de varios años más tarde. El color Black Pearl usa colores y acabados oscuros para darle al producto un aspecto realmente sutil, elegante y discreto. Mientras que el color Storm Grey está concebido para que combine con el color peltre del embellecedor y cree un look integrado y dinámico característico de los equipos Precor.

Cataluña, Baleares y la Comunidad Valenciana se llevan el 40% del presupuesto en deportes

El día 2 de noviembre se aprobó en el Consejo de Ministros, a petición del ministro de cultura y deporte, Miquel Iceta, el acuerdo que autoriza el reparto de 49 millones de euros entre todas las comunidades y ciudades autónomas de Ceuta y Melilla. con el objetivo de desarrollar reformas e inversiones orientadas a la dinamización, reestructuración y modernización del sector del deporte. Esta inversión, que se enmarca dentro de la línea de Transición Ecológica del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia se realizará antes de finalizar 2021. La región más beneficiada con diferencia será Cataluña, con la adjudicación de casi el 18% del total: 8.522.000€, seguida por las Islas Baleares con 5.529.000€ y la Comunidad valenciana con 5.508.000. Solo estas 3 comunidades, todas en la misma zona, se llevan el 40% del presupuesto total, de 19 comunidades. Las inversiones orientadas a la dinamización, reestructuración y modernización del sector del deporte cuentan con un importe de 49 millones de euros durante 2021.

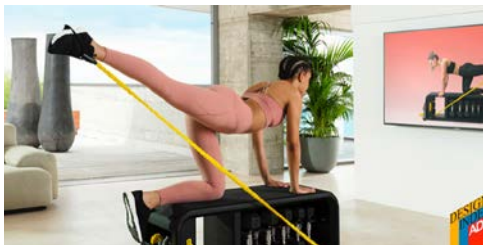
Life Fitness nombra CEO a **Paul Stoneham** en sustitución de Chris Clawson

Life Fitness ha anunciado el nombramiento de Paul Stoneham como Chief Executive Officer, con efecto inmediato, para Liderar la próxima fase de crecimiento de la empresa. Stoneham es un CEO experimentado con un historial notable en la construcción de marcas de consumo sólidas, organizaciones y empresas de alto rendimiento que brindan un crecimiento líder en la industria a través de la inversión de marca, el diseño de productos y la innovación. Como director ejecutivo, el Sr. Stoneham ha dirigido tres negocios de consumo globales y logró grandes éxitos al brindar un crecimiento líder en el mercado en diferentes industrias: más recientemente y durante los últimos seis años, Helly Hansen AS, una empresa de ropa técnica para el exterior; GHD Group Holdings, en el cuidado del cabello profesional; y Boots Healthcare International, en el sector de la salud del consumidor. Comenzó su carrera en productos de consumo en Procter & Gamble y fue Presidente de Desarrollo de Negocios Globales en Colgate-Palmolive, liderando las categorías globales. Tiene un MBA de la Universidad de Harvard y una licenciatura en sociología de la Universidad de Western Ontario en Canadá

Indescat y **Afydad** suman fuerzas para el impulso de la competitividad en la salud y retail deportivo

El cluster de la industria del deporte, y Afydad, la Asociación de fabricantes y distribuidores de artículos deportivos, impulsarán conjuntamente la competitividad de ambas entidades y de sus miembros en el ámbito de las marcas y el retail del deporte, a través de acciones conjuntas en las áreas de innovación, la internacionalización, el talento, el emprendimiento, la visibilidad y el networking. Se comprometen a buscar sinergias en la programación y puesta en marcha de actuaciones de formación, promoción del deporte, la actividad física y la salud, seminarios y grupos de trabajo; enfocados a aumentar la competitividad tanto de ambas entidades como de sus miembros en el ámbito de las marcas, el retail deportivo y la salud, llevar a cabo proyectos de interés común como jornadas, eventos, estudios o informes centrados en la actividad física y la salud y trabajar en la búsqueda de ayudas económicas, estatales, europeas o internacionales para la ejecución de proyectos relacionados con el desarrollo de la industria del sector y la promoción de intercambios comerciales o de conocimiento entre los miembros asociados de ambas entidades.

Technogym Bench recibe el galardón **ADI Design Index'21,** que premia la excelencia del diseño italiano



■ Technogym Bench, la innovadora solución de entrenamiento multifuncional para el fitness en casa, acaba de recibir el premio ADI Design Index 2021 que cada año honra la excelencia del diseño italiano. Los productos seleccionados destacan por su originalidad e innovación funcional y tipológica, los procesos de producción adoptados, los materiales empleados y la síntesis formal.

Cada año, ADI, la Asociación de Diseño Industrial, identifica lo mejor del diseño italiano actualmente en producción seleccionado por el Observatorio Permanente de Diseño de ADI. Los productos seleccionados destacan por su originalidad e innovación funcional y tipológica, los procesos de producción adoptados, los materiales empleados y la síntesis formal. Se presta especial atención a los productos que expresan respeto por el medio ambiente, valor público y social, atención a la usabilidad y la interacción. El comité internacional de ADI, Asociación de Diseño Industrial, ha elegido Technogym Bench por su diseño innovador, la atención a la ergonomía y la facilidad de uso.

Nace el **Fitness Data Center** para aportar luz sobre la industria del fitness

■ Los datos son cada vez más importantes para una adecuada toma de decisiones, por ello nace Fitness Data Center (FDC) un centro de análisis de datos e investigación especializado en el sector del fitness. Este nuevo servicio ha sido creado por FitnessKPI y la Fitness Management School (FMS), dos empresas especializadas en el sector, que avalan la calidad y expertise sobre el tema que se necesita cuando hablamos de gestión de clubes de fitness y sus datos. El objetivo del FDC es el de crear y publicar estudios de mercado del fitness que ayuden a responder las principales preguntas que un gestor de un club de fitness puede encontrarse en su día a día. Pretenden con ello arrojar luz sobre una industria en constante evolución con el fin de conseguir mejores resultados. Este proyecto nace con la intención de generar confianza en el sector y en todos sus integrantes y profesionales a través de datos avalados por estudios y procedimientos científicos como los que utiliza siempre FitnessKPI. Este Reseach Center trabaja con datos reales y actualizados recogidos directamente de fuentes originales y con garantías, proceso que consigue reducir los márgenes de error y evitar la subjetividad o falsedad de los datos.

Las nuevas tecnologías de entrenamiento entran con fuerza en los gimnasios y centros deportivos

■ El Centro Deportivo CEM Joan Miró ha sido uno de los primeros centros en desmarcarse, incorporando la tecnología de entrenamiento de EGYM y neumática de Keiser que le permiten entrenar todo tipo de públicos tanto en el ámbito del entrenamiento físico y de salud como en el de la prevención de lesiones.

La decisión de Joan Miró de invertir en esta nueva vía nace a partir de una estrategia iniciada en 2017, reformulándose desde la perspectiva de una organización sostenible y/o regenerativa. Es en ese contexto en el que incorporan la tecnología en el entrenamiento y la experiencia de los usuarios como herramientas. Para los públicos más jóvenes, la tecnología es un Must a la hora de decantarse por un centro deportivo u otro.

La digitalización de las salas y la mayor oferta tecnológica beneficiará a los centros en la captación de los perfiles más junior. Salvador Cereceda comenta que los más jóvenes no son grandes conocedores de la tecnología neumática, pero que cuando la prueban comprenden que "les permite mejorar de forma exponencial sus capacidades a la hora de entrenar con el peso libre que es uno de sus campos de batalla favoritos".

Les Mills lanza marketing studio, la plataforma de recursos de marketing "todo en uno" para clubs

■ Les Mills lanza Marketing Studio a nivel mundial, la nueva plataforma digital de recursos "todo en uno" donde los clubs pueden diseñar y comunicar campañas de marketing del más alto nivel, usando las mismas herramientas, plantillas y recursos que una agencia de marketing para dar soporte a los clubs. Esta nueva herramienta digital sustituye a Brand Central, el anterior portal de recursos de marketing de Les Mills. Marketing Studio ha sido diseñada para facilitar el uso de sus diferentes funcionalidades, hacer más fluida la navegación y mejorar la experiencia del usuario. También permite acceder a diferentes campañas de marketing listas para ser lanzadas con nuevas ideas para inspirar a los clubs. Entre sus novedades, la plataforma incluye plantillas editables que permiten realizar campañas personalizadas, con la opción de crear y compartir colecciones propias.

Este nuevo entorno digital, en el que Les Mills ha estado trabajando intensamente durante los últimos meses, ofrece un abanico de recursos equiparable a los servicios que proporciona una agencia profesional. El acceso a la plataforma es un servicio exclusivo para clubs Les Mills.

Matrix Fitness presenta una nueva experiencia de ciclismo inmersivo para las salas de cardio

Matrix Fitness presentó su Virtual Training Cycle, una experiencia de entrenamiento inmersiva que ofrece programas exclusivos, streaming de música, películas, shows y acceso a contenidos dirigidos por un instructor en el área de cardio. Los propietarios y gestores de centros de fitness pudieron disfrutar por primera vez de la Virtual Training Cycle en la feria IHRSA 2021, celebrada en Dallas, Texas, del pasado 13 al 15 de octubre de 2021. La bicicleta de alto rendimiento cuenta con una pantalla táctil de 56 cm / 22" con una interfaz basada en una aplicación similar a la de otras consolas táctiles de la gama de productos de cardio de Matrix. Los usuarios se sentirán motivados y comprometidos gracias a los programas exclusivos de Matrix, como Sprint 8 programa HIIT de 20 minutos, las secuencias inmersivas en HD de Virtual Active y el Target Training, que realiza un seguimiento de los Watios, la frecuencia cardíaca, las RPM, la distancia o las calorías, al tiempo que ayuda a los usuarios a medir su progreso con gráficos atractivos y colores intuitivos. Los usuarios también tendrán acceso a los entrenamientos en vivo y a la carta tanto de estudio como al aire libre de iFIT®.

BH Fitness equipa el gimnasio más grande de la región sur de Portugal

El 14 de noviembre, se inauguró oficialmente el Health Club EPIC Fitness ubicado en Portimão, que se convierte en el buque insignia de BH Fitness en el país luso. Con más de 3.000m2, esta instalación se ha convertido en el gimnasio más grande del sur de Portugal y pretende convertirse en el lugar ideal para los amantes del deporte en el Algarve. La instalación, que nace gracias a la inversión de dos profesionales de reconocido prestigio como Carla y João Araujo, contará con infinidad de actividades y diversos espacios, incluyendo una gran zona de musculación y cardio, tres salas polivalentes, una piscina interior, sauna, baño turco, Epic Box Crossbox, una pared de escalada y rampa de "Ninja Warrior". Para la instalación, han confiado el 100% del equipamiento a BH Fitness. En total, 110 máquinas para ofrecer un servicio total para los clientes más exigentes. Esta nueva referencia remarca la apuesta de BH Fitness por seguir creciendo en el sector de grandes instalaciones, gracias a su decidida y diferencial apuesta por la tecnología.

Gimadd presenta un producto único en el mercado: un soporte de móvil para las máquinas de fitness

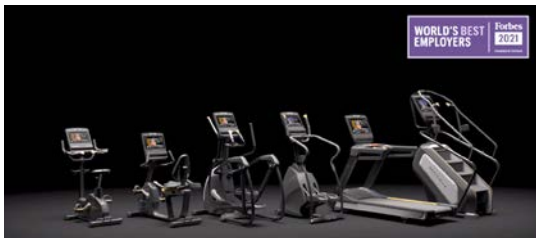
Gimadd una empresa creada por dos jóvenes emprendedores que se propusieron solucionar un problema muy común en todos los gimnasios del mundo, el móvil. Al no haber un sitio cómodo donde colocarse mientras se lleva a cabo un entrenamiento, han diseñado y patentado un soporte para móviles que se acopla a las máquinas de fitness.

El diseño del soporte permite que se acople fácilmente a cualquier tipo de máquina fitness gracias a dos imanes de neodimio. El soporte Gimadd facilita el uso del móvil dentro de los gimnasios, para dar acceso a multitud de apps de fitness, música, videos tutoriales y entre otras cosas, realizar fotos y videos para las RRSS, un hábito muy común y de moda entre todos los abonados. Instalando los soportes en los gimnasios, Gimadd pretende convertirlos en "Mobile Friendly Gym", lo que significa que en dicho centro ya no habrá móviles tirados por el suelo, en las toallas, en los bancos o en cualquier otro lado del gimnasio, el móvil tendrá su sitio en todo momento ofreciendo al abonado comodidad y satisfacción. Los gimnasios "Mobile friendly" se podrán identificar gracias a una insignia ofrecida por Gimadd a cada cliente.

Sibec Europe vuelve en 2022 al Algarve, Portugal el próximo mes de septiembre

La organización de Sibec Europe ha comunicado su vuelta en 2022 durante los días 27-30 de septiembre, evento que se celebrará en Algarve, Portugal. La edición de 2021 que inicialmente estaba previsto que se celebrase simultáneamente con FIBO, y cuya fecha estaba prevista para noviembre de 2021 en Colonia, fue cancelada a consecuencia de la pandemia. Ahora anuncian una oportunidad exclusiva para que los principales responsables de la toma de decisiones de la industria del fitness en Europa y los proveedores de servicios de la industria del fitness se reúnan en Portugal. Consideran el evento como ningún otro en la industria del fitness, y afirman que el ROI no tiene paralelo. Único, potente y productivo, con Innumerables posibilidades de conexión en red y construcción de nuevas relaciones comerciales

Johnson Health Tech incluida en la lista de los mejores empleadores del mundo de la revista Forbes



Johnson Health Tech (JHT), Matriz de Matrix Fitness, ha sido incluida en la lista de los mejores empleadores del mundo de la revista Forbes de 2021 por segundo año consecutivo. El fabricante y distribuidor con sede en Taiwán de marcas de fitness como Matrix, Horizon y Vision, así como de las marcas de wellness Fujiiryoki y Synca, ocupó el puesto 637 de la lista, codeándose con grandes empresas españolas como BBVA (puesto 610), Acciona (puesto 616) o Mango (puesto 738). Para crear la lista, que este año celebra su quinta edición, Forbes se asoció con Statista para encuestar a 150.000 trabajadores a tiempo completo y parcial de 58 países durante los meses de junio y julio de este año. Se preguntó a los participantes si estaban dispuestos a recomendar su empresa a amigos o familiares; y que calificaran la imagen de esta, el desarrollo del talento y la responsabilidad social, entre otros criterios. La lista reconoce a 750 multinacionales y grandes empresas.

ADECAFF y **RibéSalat** de nuevo unen fuerzas para extender su apoyo a los centros deportivos

RibéSalat ha renovado su acuerdo de colaboración con la Asociación de Empresas de Cataluña de Actividad Física y del Fitness (ADECAFF) con el objetivo de continuar apoyando al sector empresarial deportivo. Una de las principales novedades de la renovación del convenio es que contempla una nueva cobertura de accidentes. En un año marcado por el cierre intermitente de los gimnasios e instalaciones y ante unas limitadas medidas de aforo, el sector ha afrontado un complicado ejercicio en el que RibéSalat ha acompañado y ha estado al lado de la patronal.

El convenio, ratificado por el director de Deportes & Corporate de RibéSalat, Albert Tomás y la gerente de ADECAFF, Iolanda Latorre, prevé seguir ofreciendo servicios a las más de 180 empresas que forman la asociación, así como formaciones y asesoramiento a las empresas y autónomos/as. De hecho, durante este 2021, el bróker ya ha desarrollado formaciones sobre Responsabilidad Civil y prevé organizar sesiones sobre ciberriesgos, ámbito que interesa a numerosas organizaciones, entre otros.

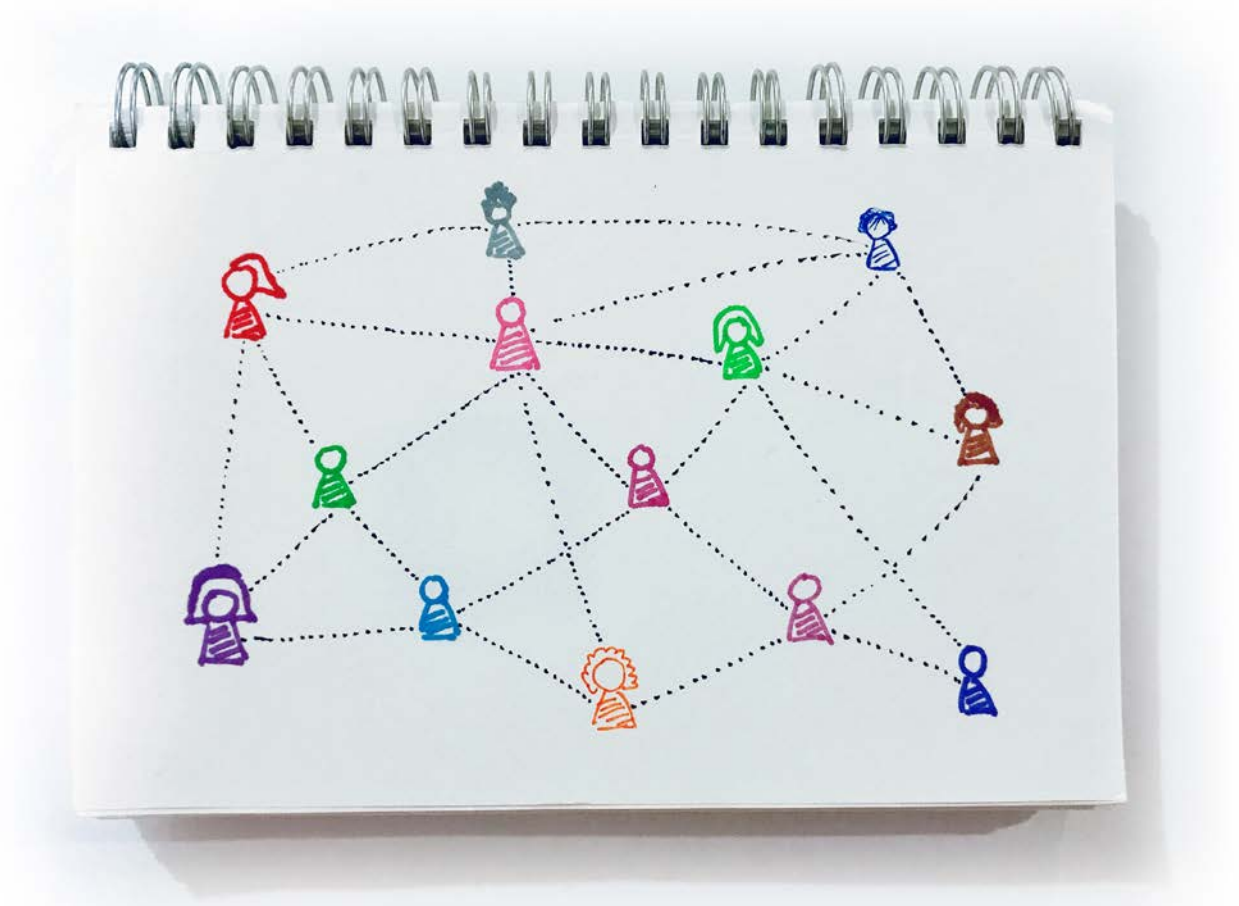
Cadenas como **Metropolitan, O2, Triops SmartConcept** o **Health Space Coliseum** apuestan por **HBX**

Durante estos últimos meses, una buena parte de los operadores ha repensado su oferta de valor y HBX está permitiendo a los clubs actualizarse y responder a las nuevas tendencias del mercado. Más allá de ser un simple proveedor, HBX acompaña al gestor en aspectos como la formación inicial y continuada de sus profesionales, el diseño de los espacios funcionales en su instalación o asesoramiento en el lanzamiento de los programas, ofreciendo así servicios 360º. Toni Brocal, responsable de la marca en España, declara: "HBX es el partner que tiene como objetivo trabajar codo a codo con los clubes para facilitar el proceso de transformación en el que muchos centros están inmersos, mejorar la experiencia de los usuarios y hacer más rentables sus inversiones en nuevos espacios y servicios"

Recientemente, destacados centros como el Club Metropolitan de San Sebastián, O2 Manuel Becerra en Madrid, O2 Boutique Femenino, Health Space Coliseum de Vigo o Triops Smart Center de Banyoles han apostado por HBX como parte importante en su oferta de servicios.

Rocfit continúa su crecimiento en los ámbitos de los gimnasios corporativos y municipales

La empresa tecnológica VASS y el Ayuntamiento de Cáseda han sido las dos últimas instalaciones que Rocfit ha equipado hasta el momento en este ejercicio. Ambas instalaciones cuentan con máquinas de SportsArt, Hoist y DHZ Fitness, fabricantes de Rocfit de equipos de cardio y musculación. Además del equipamiento de clubs y centros deportivos, en este último año Rocfit ha llevado a cabo la instalación de sus máquinas fitness en diferentes gimnasios de empresas y ayuntamientos por todo el territorio nacional. Dos de estos últimos proyectos son el claro ejemplo de que ambos sectores buscan ofrecer a sus usuarios soluciones de calidad, con el objetivo de fomentar en ellos la necesidad de practicar y mantener una vida saludable. Como señalan desde la dirección de Rocfit «tras la vuelta a la actividad física de los gimnasios después de la crisis del coronavirus, hemos tenido un elevado incremento en las solicitudes de empresas privadas y entidades públicas interesadas en montar espacios saludables para sus comunidades.»



Resultados de la encuesta sobre las mejores prácticas en las redes sociales en España

Hans Muench, consultor internacional, revela el resultado de la encuesta sobre las mejores prácticas en las redes sociales en los gimnasios españoles y muestra la comparativa con los clubes alemanes, llevada a cabo entre los meses de agosto y octubre de 2021. Los clubes de ambos mercados respondieron a las mismas 10 preguntas.

Aspectos más destacados de la encuesta y comparaciones entre los mercados español y alemán

- El 57% de los clubes españoles que respondieron a la encuesta afirmaron que el departamento de marketing y el propietario eran los responsables de los medios de comunicación social/publicación. En Alemania, afirmaron que el departamento de marketing y el director general fueron los responsables de esta labor (el 28% declaró que el propietario supervisaba las redes sociales).
- En ambos mercados se utilizaron los mismos canales: Facebook en primer lugar, seguido de Instagram y después de Youtube. En ambos mercados se utilizaron las historias, Instagram en un 78% y Facebook en un 61% en España.
- La frecuencia con la que los clubes publicaron fue diferente: en España, 1-2 veces por semana fue lo más reportado (26%), al igual que en Alemania (41%), en segundo lugar 2-3 veces por semana con un 32%.

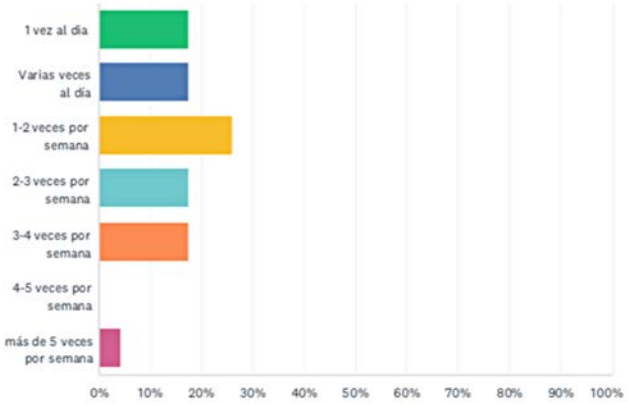
- El 50% de los clubes españoles declaró tener una estrategia de medios sociales, el 31% dijo tener un concepto de redes sociales. Esto se compara con el 22% (estrategia) y el 36% (concepto) entre los clubes alemanes.
- El tiempo que se dedica a los medios sociales es mayor en España (el 39% más de 3 horas a la semana, el 22% declararon cada 1-2 horas y 2-3 horas/semana). En Alemania, el 45% declaró haber dedicado 1-2 horas a la semana, y el 27% declaró 2-3 horas a la semana.
- Objetivos: La imagen y la retención/atracción de socios fueron las respuestas más importantes en los clubes españoles, con un 74% cada una. El 65% afirma que las utiliza para informar sobre sus promociones. En Alemania, la respuesta más destacada, con un 95%, fue la de retener y atraer socios, seguida por un 82% de "mantenerse en contacto" y un 77% por razones de imagen.
- Coste: el 39% de los encuestados españoles declaró no tener costes adicionales (ya que estas labores se realizan durante el horario laboral), frente al 32% de Alemania que declaró lo mismo. En Alemania, el 32% de los clubes declaró haber gastado más de 300€ al mes, frente al 21% en España que invirtió más de 300€ mensualmente.

Gracias a todos los participantes por compartir su información y comentarios.

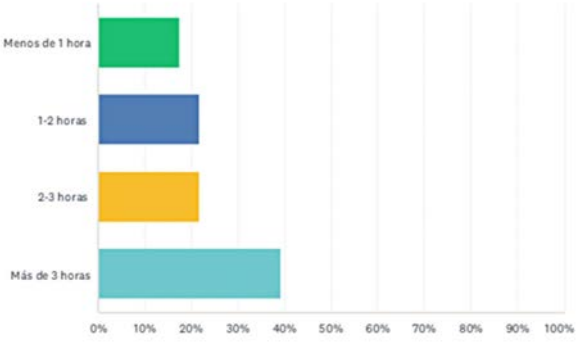
Hans Muench

Docente del MBA en la Universidad Alemana de Fitness, Salud y Prevención. 15 años como directivo de IHRSA en Europa y Boston.

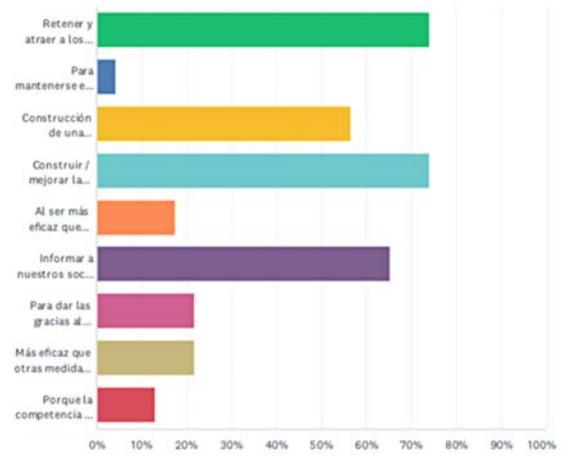
Frecuencia con la que los clubes publicaron



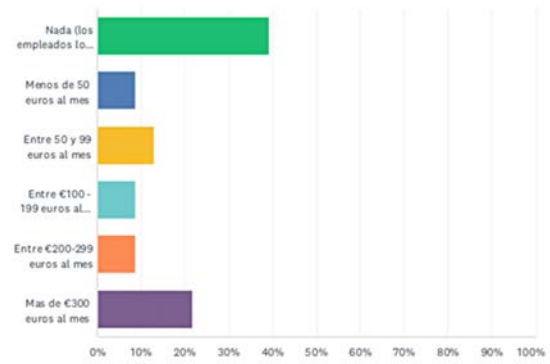
El tiempo que se dedica a los medios sociales



Objetivos



Coste



En marcha una macrodemanda contra el inconstitucional **pasaporte Covid** en Cataluña

Como era de esperar, está en marcha la primera macrodemanda contra el inconstitucional pasaporte Covid en la Comunidad catalana. El despacho Feliu - Sánchez Advocat prepara esta acción, que busca impugnar la medida, con el apoyo de la mayoría de empresas que se quieran unir a esta acción contra la Generalitat y conseguir tumbar la medida, como ha ocurrido en Euskadi, que anuló este mismo intento, por la vulneración de derechos fundamentales.

Este es el momento en el que las patronales, asociaciones, empresarios y demás afectados de todos los sectores se unan en defensa de sus negocios y clientes.

Los argumentos

- Se trata de una medida indiscriminada
- El crecimiento de la incidencia y el acceso a establecimientos públicos no están vinculados
- Ignora a las personas que ya han pasado el Covid y tienen inmunidad natural
- La vacunación no es obligatoria
- Afecta a los derechos fundamentales

Sobre Feliu&Sánchez

Son un equipo de abogados especializados en accidentes de tráfico, negligencias médicas y derecho penal en Barcelona. Acompañan a sus clientes en problemas y litigios altamente delicados con la responsabilidad y la profesionalidad de más de 20 años de experiencia.

A su experiencia como abogados, en el desarrollo de expedientes relacionados con el derecho sanitario, suman, además, el trabajo con peritos y médicos altamente capacitados.

Crean relaciones de valor con sus clientes intentando facilitarles los costes de procesos legales que ocasiones se alargan en el tiempo.

En su bufete de abogados en Barcelona pueden tratar un gran número de litigios. Sin embargo, cuentan con áreas en las que se sienten especialmente cómodos.

www.feliusanchez.com

La Generalitat vuelve a la carga y retomará la exigencia del pasaporte COVID

A finales del mes de noviembre, el conseller de Salud, Josep Maria Argimon, después de una reunión de la comisión delegada, ha declarado que retomará la exigencia del pasaporte Covid para poder acceder a bares, restaurantes, gimnasios y residencias de Cataluña. La autorización para esta medida es de solo una semana, ya que el TSJC solo la ha permitido por 15 días. Para que el Govern pueda prorrogarla, tendrá que volver a solicitar el permiso.

La medida que solo estuvo vigente durante unas horas el pasado viernes al colapsar el sistema.

La mayoría de los establecimientos no llegaron a solicitarlo ante la imposibilidad de la población a acceder al certificado.

La novedad es que la edad para presentar el certificado se ha ampliado de los 12 a los 13 años.

Este "pasaporte" sanitario acreditará que el portador cuenta con la pauta de vacunación completa, habar pasado la enfermedad en los últimos 6 meses, o haber dado negativo en un pcr en las 72 horas anteriores o 48, si el test es de antígenos.

Es obvio que el objetivo es acorralar a los que habían decidido no inocularse y hacerles la vida imposible. Así la vacunación se ha incrementado en un 64% desde el anuncio.

¿Cuáles son las medidas a seguir en el ámbito deportivo con respecto al covid?

- Para acceder a gimnasios y centros deportivos es necesario presentar el certificado COVID digital. Esta medida está suspendida temporalmente.
- En las instalaciones y los equipamientos deportivos se debe garantizar una buena ventilación de los espacios cerrados mediante ventilación natural u otros sistemas de ventilación.
- En los vestuarios se ha de garantizar específicamente la ventilación mínima establecida en la normativa vigente en materia de instalaciones térmicas de edificios. Se recomienda el cumplimiento de las condiciones de ventilación reforzada descritas en el anexo 2 de esta Resolución.
- Las actividades grupales en espacios cerrados se pueden llevar a cabo siempre que, salvo en las piscinas, se puedan desarrollar con mascarilla.
- No se encuentran afectados por estas limitaciones los centros de tecnificación y rendimiento deportivos, tanto de titularidad pública como privada, así como las instalaciones y equipamientos deportivos que deban acoger entrenamientos y competición profesional, estatal e internacional.

Competiciones deportivas

- Se debe garantizar la ventilación mínima establecida en la normativa vigente en materia de instalaciones térmicas de edificios
- Se recomienda el cumplimiento las condiciones de ventilación y calidad del aire reforzadas.
- Se debe garantizar el cumplimiento de las medidas organizativas de control de aglomeraciones.

Instalaciones con aforo de más de 10.000 personas

- Si son al aire libre, hasta un máximo sectorizado en grupos de 10.000 personas por sector y con un mínimo de tres sectores.
- Si son en espacios cerrados, hasta un máximo sectorizado en grupos de 5.000 personas por sector y con un mínimo de dos sectores.
- En cada espacio sectorizado se debe garantizar el control de flujos de acceso y salida y los baños. El acceso del público, preferentemente abonado y local, debe ser con asientos preasignados.
- El servicio de restauración debe ser coincidente con los espacios sectorizados establecidos y para el público asignado a cada sector respectivo. Fuera del ámbito del servicio de restauración se permite el consumo de bebidas, y en ningún caso de alimentos.
- Se deben prever medidas de circulación de los asistentes que eviten las aglomeraciones en los cruces o puntos de mayor afluencia.

BUYER PERSONA: conoce tus clientes ideales y actúa

Siempre que queramos desarrollar la estrategia de cualquier negocio es necesario conocer sus clientes potenciales, tanto para las acciones de captación como de fidelización, así como para la mejora de procesos y prestación del servicio. El éxito de nuestra organización dependerá en gran parte de enfocarla hacia nuestros clientes, sus necesidades, objetivos, etc., pero atención, a aquellos que realmente somos de interés.

Pero, ¿cómo podemos conocer nuestros clientes?. Sin duda existen numerosas herramientas, pero una de las más utilizadas es la definición de la Buyer Persona.

Una Buyer Persona es un perfil semi ficticio basado en datos reales de clientes, el cual personifica uno o varios clientes ideales de nuestro negocio. Corresponde a la base de toda estrategia de Marketing y producción de contenidos. A diferencia del público objetivo que es genérico, en la Buyer Persona definimos sus características específicas.

Este proceso de análisis e investigación nos permitirá entender mejor a nuestro cliente ideal y cómo ofrecerle valor, ya que podremos conocer sus motivaciones, retos, objetivos, circunstancias laborales y personales, etc.

A continuación mostramos varias de la ventajas de contar con Buyer Personas definidos:

- Entender mejor a nuestros clientes actuales y potenciales.
- Identificar la creación y planificación de acciones y contenidos relevantes.
- Distinguir el modo correcto para comunicarnos con ellos.
- Definir las estrategias para desarrollar productos o servicios.
- Conocer el tipo de servicios que mejor encajan en nuestra oferta.
- Percibir las necesidades, comportamientos y preocupaciones de los clientes.

Para conocer nuestras Buyer Personas nos basaremos en la investigación de la información que tenemos disponible y con datos reales de los clientes actuales y potenciales. Podremos tener varias Buyer Personas en función de sus perfiles, edad, intereses, objetivos, etc. Para llevar a cabo esta investigación seguiremos los siguientes pasos:

1. **Recopilar perfiles:** definiremos los diferentes perfiles para poder compararlos entre ellos sin perder información importante.
2. **Identificar aquellos similares:** distinguiremos las características que más se repiten, para conocer aquellas que tienes mayor énfasis y así reconocer aquellos perfiles que pueden fusionarse.
3. **Categorizar:** a partir de las características sociodemográficas, la personalidad, los intereses, objetivos, conducta, etc., clasificaremos y organizaremos nuestras Buyer Persona.
4. **Agrupar los mejores:** teniendo en cuenta la información obtenida escogeremos aquellos que mejor representen a nuestros clientes.

Para que nuestras Buyer Persona tengan éxito como herramienta de análisis y conocimiento, deben debe cumplir con algunos elementos que citamos a continuación.

1. **Nombre y resumen descriptivo:** apodaremos al perfil de Buyer Persona con un nombre que corresponda a sus características sociodemográficas. Por ejemplo un perfil de mujer joven podríamos llamarla "Paula", y para un perfil de hombre adulto "Enrique".
2. **Características sociodemográficas:** en este apartado incluiremos los datos demográficos y geográficos, como la edad, género, lugar de residencia, nivel de estudios, rango de ingresos, aspectos culturales, estado civil, etc...
3. **Análisis de sus objetivos e intereses:** incluiremos la descripción de sus problemas, intereses, así como objetivos tanto personales como al adquirir nuestro servicio. Esto nos ayudará a delimitar las soluciones que podemos ofrecerles así como las acciones a tener en cuenta en el proceso de compra.
4. **Descripción de su comportamiento:** a través de los datos disponibles y de entrevistas, podremos definir su conducta de compra, cómo la realiza, su sensibilidad al precio, si es impulsiva o racional, etc., todo ello para prever sus pautas y anticiparnos.
5. **Hábitos y fuentes de información:** será muy interesante especificar cómo se informa, qué redes sociales utiliza, qué tipo de contenido consume, qué medios sigue, o cómo puede recomendarnos, para tomar nota y enfocar nuestra estrategia y acciones de comunicación y relación.

Una vez conocidos los pasos y elementos para elaborar nuestras Buyer Personas, resumimos las acciones en la siguiente lista, e incluimos una plantilla tipo para facilitar su desarrollo y comprensión.

1. Analiza tu base de datos en busca de tendencias de tus clientes.
2. Recopila la información más pertinente de tu análisis.
3. Escucha a los departamentos que tienen relación directa con el cliente.
4. Realiza entrevistas a contactos y clientes.
5. Sintetiza la información obtenida.
6. Crea tu Buyer Persona.

Figura 1. Plantilla tipo elaboración de Buyer Persona.

Conocer los diferentes perfiles de Buyer Persona de nuestro negocio, nos aporta números beneficios que podremos aplicar a nuestra estrategia de marketing y gestión. Por ejemplo, nos ayudará a crear y planificar contenido que sea interesante y relevante para dichos perfiles, facilitando que nos conozcan y entiendan cómo podemos ayudarles en sus objetivos y necesidades.

También podremos desarrollar nuestra comunicación mucho más segmentada y personalizar los mensajes según los diferentes Buyers Persona. Incluso podremos elaborar un servicio de atención al cliente más eficaz y adaptado a sus problemas.

Finalmente si combinamos este análisis con el Customer Journey del cliente, podremos concretar mucho más el conocimiento de cómo perciben su experiencia de servicio y definir nuestros procesos, contenidos y acciones de forma más específica y personalizada.

Conocer los diferentes perfiles de Buyer Persona de nuestro negocio, nos aporta números beneficios que podremos aplicar a nuestra estrategia de marketing y gestión. Por ejemplo, nos ayudará a crear y planificar contenido que sea interesante y relevante para dichos perfiles, facilitando que nos conozcan y entiendan cómo podemos ayudarles en sus objetivos y necesidades.

Os animamos a poner en práctica esta herramienta y sumaros a aquellas organizaciones que buscan cada vez más orientarse hacia sus clientes para mejorar sus estrategias de marketing y los procesos de captación y fidelización siendo más productivas y eficaces.

Fuente: *Sordo, A.I. (2021). Qué es un buyer persona y cómo crearlo. Huspot.*

Manel Valcarce
Doctor en Actividad Física y Deporte, mención en Gestión Deportiva. Licenciado en Educación Física. Máster en Administración y Dirección del Deporte. Diplomado en Ciencias Empresariales. Director Gerente Valgo. Colegiado 8709.

Club de Socios
GYM FACTORY

VENTAJAS para GIMNASIOS, CENTROS DEPORTIVOS y EMPRESAS

- Descuento del 15% en todas las acciones de comunicación con Gym Factory (25% en contrataciones anuales sobre PVP unitario).
- Aparición del Logo en la web de Gym Factory, con enlace, en la nueva sección de “Club de Socios”.
- 1 aparición mensual en Gym Factory TV con anuncio de 20”.
- 1 noticia mensual en el newsletter profesional de Gym Factory y difusión en RRSS.
- 2 entradas gratuitas a la Gala del Fitness.
- Descuento del 15% en entradas a todos los eventos comercializados por Gym Factory.
- Patrocinio Preferente en preventa en Eventos Gym Factory.

770€ Anual

gymfactory.net

clubdesocios@gymfactory.net

Cómo **INNOVAR** para ser más **competitivos**

La industria del fitness se encuentra en un proceso de innovación nuevo hasta el momento. Anteriormente la industria innovaba añadiendo nuevos productos o servicios para cubrir nuevas necesidades o para llegar a un nuevo segmento de clientes. Este tipo de innovación se conoce como innovación "incremental" e innovación "diferenciada".

Actualmente, estamos ante una innovación muy diferente que se conoce como innovación "disruptiva". Este tipo de innovación, cuando afecta a una industria, hace que ésta cambie drásticamente pudiendo incluso hacer que desaparezcan del mercado los productos y servicios que formaban parte de éste antes de la irrupción de esta innovación.

A todos nos viene a la mente el ejemplo de cómo la aparición de Netflix y de otras plataformas de películas on-demand cambió para siempre la industria del cine y del entretenimiento.

La irrupción de la tecnología, especialmente en el ámbito del home fitness, va a tener un efecto tremendo sobre los clubes de fitness, que van a tener la necesidad de innovar para diferenciarse y para atraer a los clientes hasta sus instalaciones. Esa disrupción en nuestra industria va a venir dada no solo por la irrupción de una tecnología que va a permitir hacer ejercicio en casa de manera segura y guiada, divertida y conectado con tus amigos, sino también por el tipo de empresas que hay detrás de estos nuevos servicios. Empresas como Google, Apple o Amazon, que son capaces, cada una de ellas por sí solas, de cambiar las reglas de juego de cualquier industria en la que entran.

Cuando las cosas cambian de manera radical, solo hay un camino posible, el de innovar para adaptarse y reinventarse con el objetivo de volver a ofrecer un producto o servicio que sea competitivo en el nuevo entorno.

Hay dos aspectos en los que se debería innovar para poder competir en este entorno:

- Innovar en el propósito de tu trabajo: ya no se puede tener una

visión acotada del trabajo. No podemos entender nuestro trabajo como fitness únicamente. Hay que tener una visión más global del bienestar y los clubes deben situarse como los expertos en el bienestar global de sus clientes. Eso implica hablar de fitness y deporte, pero también de descanso, de equilibrio mental, de alimentación, de estilo de vida activo, de relaciones sociales. De esta manera aportaremos más valor y ocuparemos una posición central en el hub de bienestar (Wellbeing) de nuestros clientes. El cliente va a poder hacer todo tipo de ejercicios en su casa, pero va a necesitar la figura de un asesor especialista en bienestar global, y los clubes de fitness están en muy buena posición para ocupar ese rol.

- Innovar en experiencia de cliente: la tecnología trae consigo el riesgo de que la industria del fitness se deshumanice. Para evitar eso debemos potenciar al máximo los valores humanos de nuestro personal. No podemos tener personas del equipo que van por el club como si fueran robots. Debemos tener personas que actúan como personas, y las personas nos llamamos por el nombre, nos miramos a los ojos, nos tocamos, empatizamos, mostramos emociones y tenemos conversaciones complejas. Tenemos la necesidad de innovar para crear experiencias más personalizadas, más socializadoras, más educativas y más divertidas. Estos 4 aspectos: personalización, socialización, formación y diversión deben estar presentes en todos y cada uno de los servicios y actividades que se ofrecen en el club. Solo así crearemos una experiencia que el cliente quiera repetir y que le valga la pena salir de su casa y seguir viniendo a los clubes de fitness.

La irrupción de la tecnología, especialmente en el ámbito del home fitness, va a tener un efecto tremendo sobre los clubes de fitness, que van a tener la necesidad de innovar para diferenciarse y para atraer a los clientes hasta sus instalaciones.

Nuestra industria ha invertido mucho en mejorar las instalaciones, el equipamiento deportivo, los equipos de iluminación y sonido, el diseño y la decoración. Eso era necesario y está muy bien, pero ahora toca invertir en dar vida a esos espacios y en crear las emociones que humanicen y que conviertan la experiencia del cliente en algo que valga la pena vivir. Y eso solo lo puede hacer el personal, porque las emociones solo podemos crearlas las personas.

Bienvenido a la era de la humanización o de la deshumanización. Las decisiones que tomemos hoy marcarán nuestro futuro como industria.

Pablo Viñaspre
Director de la Fitness Management School (FMS)

La resolución pacífica de **conflictos**

Hablar de conflicto es hacer referencia a situaciones habituales de la convivencia en las que las partes (personas o entidades) perciben que sus intereses son divergentes, o creen que sus aspiraciones actuales no pueden ser alcanzadas de forma simultánea. Los conflictos son inherentes al ser humano y por ende a cualquier tipo de organización.

El mundo del deporte no es ajeno a esta realidad. En nuestras empresas deportivas se generan conflictos internos con y entre nuestros clientes, trabajadores, incluso directivos. También somos parte de conflictos externos que se generan con nuestros stakeholders, proveedores, competidores, medios de comunicación o las propias administraciones.

El conflicto funcional es una confrontación entre grupos que resulta positiva para el rendimiento de la organización, ya que refuerza las metas del grupo y mejora su rendimiento. Sin embargo, el conflicto disfuncional es cualquier confrontación o interacción entre grupos que perjudica a la organización o impide que ésta alcance sus objetivos, entorpeciendo el rendimiento del equipo.

La buena gobernanza y los valores del deporte recomiendan que busquemos soluciones pacíficas a estos conflictos. En este sentido, la mediación se presenta como un espacio de diálogo ideal, ya que son las partes del conflicto las que van a buscar la solución con el acompañamiento de un mediador titulado.

La implantación de este sistema integral requiere incorporar un programa de formación específica en detección temprana de problemas, prevención de violencia, manejo de crisis, negociación y facilitación de consenso. También implica la formación de los cargos directivos/ejecutivos de la empresa en técnicas de escucha reflexiva y negociación por intereses.

Implementar un sistema integrado de resolución de conflictos en nuestras organizaciones deportivas es una muestra más de calidad de servicio y de orientación hacia las personas. Gestionar el conflicto organizacional desde una perspectiva global, desarrollando sistemas integrados de administración de conflictos, que se diseñen a medida en función de las concretas necesidades, a partir de la información que faciliten todas las personas implicadas, y que estén alineados con los valores deportivos, sociales y culturales de la organización y de su entorno, es una apuesta ganadora.

La implantación de este sistema integral requiere incorporar un programa de formación específica en detección temprana de problemas, prevención de violencia, manejo de crisis, negociación y facilitación de consenso. También implica la formación de los cargos directivos/ejecutivos de la empresa en técnicas de escucha reflexiva y negociación por intereses.

Los objetivos a alcanzar serán:

1. Fomentar una cultura organizacional basada en la buena fe, el respeto, el diálogo, la confianza recíproca y la cultura de la paz, que busque soluciones negociadas a los conflictos, al costo organizacional más bajo posible.
2. Canalizar la información de la manera más positiva, fomentando la cooperación y evitando los "ruidos" que generan malentendidos y más conflictos.
3. Promover interacciones respetuosas y confrontaciones positivas y/o constructivas.
4. Comprometer a los miembros de la organización para que aprendan un método coherente para comunicar sus conflictos y disputas e involucrarse en la gestión de los mismos.
5. Poner a disposición de las organizaciones deportivas un método alternativo de prevención y resolución de conflictos, rápido, ágil, eficaz y colaborativo.
6. Elevar las probabilidades de que las partes lleguen a acuerdos satisfactorios, al ser éstas quienes consensuen la solución.

Las fases que deberemos seguir son:

1. Formación interna en técnicas de negociación efectiva, escucha reflexiva y activa, estrategias de reducción de conflictos, gestión por valores, toma de decisiones y manejo de intereses conflictivos.
2. Identificación de los verdaderos intereses de todas las partes implicadas.
3. Contener el conflicto y enmarcarlo en negociaciones y periodos de enfriamiento.
4. Provisión de poder y de derechos a las partes (legitimación).
5. Incluir consultas previas y feedback posteriores.
6. Contar con mediadores acreditados.
7. Evaluar periódicamente el funcionamiento del sistema.

La implantación de todo sistema integral deberá articularse sobre los siguientes pilares:

1. Prevención. Prevenir los conflictos no significa ocultar las diferencias que se produzcan en el seno de la entidad deportiva, sino impedir que evolucionen los conflictos disfuncionales y abordar los funcionales a través del manejo positivo de las diferencias. El trabajo de prevención, dotará a los miembros de la organización de capacidades que, unidas a las técnicas de

El mundo del deporte no es ajeno a esta realidad. En nuestras empresas deportivas se generan conflictos internos con y entre nuestros clientes, trabajadores, incluso directivos. También somos parte de conflictos externos que se generan con nuestros stakeholders, proveedores, competidores, medios de comunicación o las propias administraciones.

diálogo, negociación y mediación, permitirán ese manejo positivo de las diferencias, evitando la escalada del conflicto y un enconamiento de las posiciones de las partes.

2. Negociación. Proceso voluntario, privado, confidencial y que se da únicamente entre las partes implicadas, y aquellos terceros que, aunque no sean parte directa del conflicto, se entienda que deben participar. Existen diferentes métodos de negociación. El método Harvard se centra en identificar y satisfacer los intereses de ambas partes (win-win).

3. Mediación interna. Elección y formación de un equipo de mediación interna integrado por representantes de todos los estamentos de nuestra organización. Deben aceptar el cargo de forma voluntaria ya que requerirá esfuerzo y dedicación. Gestionará los conflictos que no se hayan podido transformar a través de la negociación entre las partes, y además velará porque la cultura de prevención de los conflictos evolucione de manera adecuada.

4. Mediación externa. Aquellos conflictos que tengan una dificultad que exceda la capacidad del equipo interno de mediación, deberían ser derivados a alguna institución externa de mediación, una de ellas, reconocida por el Ministerio de Justicia, es el Instituto Español de Mediación Deportiva y Pacificación (IEMEDEP).

En definitiva, una vez implementado este sistema integrado de gestión de conflictos, la mayor parte de los conflictos no llegarán a eclosionar, gracias a la prevención, pero la mayoría de los que emerjan podrán ser gestionados a través de la negociación entre partes. Y aquellos que la negociación no pueda resolver, serán derivados a la mediación interna. Por último, existirá una pequeña parte de los conflictos, que quizá la mediación interna no pueda reconducir y deban someterse a la mediación externa. Consiguiéndose de esta manera que todos los conflictos se afronten desde el diálogo y la mayoría se resuelvan en nuestra propia entidad.

No hay mejor resumen para esta propuesta, que las palabras del sociólogo noruego Johan Galtung: "Si quieres la paz, prepárate para la paz". Predica con el ejemplo.

Vicente Javaloyes Sanchis
Profesor titular INEFC.
GISEAFE - Grupo de Investigación Social y Educativa de la Actividad Física y el Deporte.

¿Cómo **recuperar** a nuestros **EX SOCIOS?**

En uno de nuestros artículos anteriores, mencionábamos claves para mantener y/o recuperar a clientes durante la pandemia (clientes que se habían dado de baja por miedo, por cierre de instalaciones, por temas económicos…, clientes que no podían seguir viniendo a nuestras instalaciones por cierre de las mismas, según normativa de medidas de seguridad estatal).

Hablando con algunos compañeros del sector, el reto de este año para ellos, está en conseguir:

- El máximo de accesos diarios en la instalación
- La recuperación de usuarios al número que se mantenía antes del inicio de la pandemia (difícil conseguir según los datos que nos muestran diversos estudios para este 2021)
- Promocionar con campañas internas de tal manera el centro y/o instalación para conseguir que los socios actuales muevan a sus amigos, familiares o colegas…
- Otras…

Diversos son los retos que podemos proponernos en este nuevo año que llega 2022, lo que está claro, es que debemos alcanzar el número suficiente de abonados en el centro que nos haga permanecer

vivos y conseguir una rentabilidad adecuada, después de las perdidas sufridas en los años anteriores debido al Covid-19.

Yo, particularmente quiero hablar del enfoque en la persona, que esa persona se sienta especial con nosotros haciendo deporte, que recupere la energía, las ganas de seguir viniendo o volver con nosotros para aquellos que se dieron de baja, que pierda el miedo (pese al hecho de que las restricciones, aún nos marquen seguir realizando actividad física con la mascarilla en espacios cerrados para las actividades dirigidas) …

El personal del centro es importantísimo para mantener a nuestros usuarios con seguridad y fidelizados, así como para la recuperación de aquellos que marcharon y aún no han decidido volver al mismo.

Ha sido una época muy dura y todos hemos aprendido mucho, nos ha servido y nos sirve para cambiar y mejorar muchos aspectos, nos hemos reinventado y esta vez más que nunca, nos hemos dado cuenta del valor de nuestro personal, de tener el personal más acertado posible en cada unos de los espacios que tenemos en nuestras instalaciones y como decía uno de nuestros compañeros "Rafael Granados", tener a nuestros equipos motivados para conseguir todos nuestros retos del 2021 y los próximos del 2022.

Ha sido una época muy dura y todos hemos aprendido mucho, nos ha servido y nos sirve para cambiar y mejorar muchos aspectos, nos hemos reinventado y esta vez más que nunca, nos hemos dado cuenta del valor de nuestro personal, de tener el personal más acertado posible en cada unos de los espacios que tenemos en nuestras instalaciones.

"El reto de la recuperación de nuestros exsocios", es un reto importante para mí. Realizamos muchísimas campañas de promoción para conseguir captar nuevos clientes, pero ¿le damos la importancia suficiente a aquellos que no volvieron? Nosotros pretendemos dársela y para ello, seguimos trabajando con todos nuestros recursos para que ellos sigan confiando en nosotros, para que sepan que no nos olvidamos de ellos, para que vean que nos preocupamos de ellos y de su salud. Cada persona tiene su

historia y queremos ser partícipes de las mismas para recuperarlos con nosotros, no queremos pensar en un número, un cliente más, sino en una vida más con nosotros.

Se habla de una Sexta Ola, así pues, no podemos dejar de pensar en poner nuestro foco en soluciones para que los socios que tenemos no marchen y los que queremos que vengan nuevos se inscriban, sin embargo, ¿estamos pensando en los que se marcharon y aún no han vuelto?

¿Por qué razón no han vuelto?:

1. Miedo
2. Razones Económica (pérdida de trabajo, miedo a las subidas de costes, etc.)
3. Salud
4. Cambios de hábito
5. Otros…

Nuestro sector, espera recuperarse y crecer alrededor de un 20% de su negocio en el segundo semestre de 2021, en comparación con el mismo período del año pasado, aunque hay cadenas que esperan crecer hasta un 35%. Así lo revelan las respuestas del Termómetro del Fitness, elaborado a partir de la opinión de un panel de empresas del sector en España, **que apunta que el crecimiento en el primer semestre del año, en comparación con el mismo período del año del Covid-19, fue del 7%.**

Estamos viendo como los abonados están más tranquilos, las pautas de vacunación establecidas en España y las medidas suavizadas, han dado lugar a que se sientan más seguros a la hora de realizar actividad física, sin embargo, seguimos sin recuperar a algunos de aquellos que marcharon, los motivos pueden ser diversos como hemos mencionado anteriormente, pero no hemos de olvidar tener en cuenta factores que nos están afectando muy directamente, como la subida de los costes en suministros (sobre todo en este momento la subida de la luz) y la materia prima. A su vez, estos mismos motivos, pueden afectar a que las familias quieran consumir menos por miedo y ahorrar por si llegan tiempos peores.

Si todo esto es así, el sector va recuperándose poco a poco, las personas están más tranquilas por las pautas de vacunación, las medidas son más flexibles en estos momentos… sigo pensando que debemos trabajar muy bien el trato con nuestros abonados y ahora mucho más que nunca, pero a la misma vez, debemos trabajar el trato con aquellos que fueron nuestros abonados y aún no han vuelto…

Hacemos campañas de promoción para captar nuevos abonados, pero no nos acordamos de los que se borraron a causa de la pandemia… ¿por qué no nos acordamos de ellos? ¿realmente no sabemos por qué razón no han vuelto?, ¿nos hemos esforzado lo suficiente para saberlo? ¿hemos hablado con ellos directamente y les hemos ofrecido esa campaña de promoción que sale en nuestra página web y en todas nuestras redes sociales o incluso una mejor promoción para volver a captarlos dado que eran antiguos clientes?

Muchos de nuestros antiguos socios, ven nuestras publicaciones en las redes sociales, sin embargo, no contactamos con él y les ofrecemos la misma, o bien contactamos con él de una forma menos directa (ej: email) y no una llamada telefónica que hace que creemos un feeling/conexión con la persona por preocuparnos de nuevo por ella.

Hacemos campañas de promoción para captar nuevos abonados, pero no nos acordamos de los que se borraron a causa de la pandemia… ¿por qué no nos acordamos de ellos? ¿realmente no sabemos por qué razón no han vuelto?, ¿nos hemos esforzado lo suficiente para saberlo? ¿hemos hablado con ellos directamente y les hemos ofrecido esa campaña de promoción que sale en nuestra página web y en todas nuestras redes sociales o incluso una mejor promoción para volver a captarlos dado que eran antiguos clientes?

Como mencioné en un artículo anterior, trabajar con los antiguos clientes es importante, la cercanía es importante, y eso quizá te lo dará una llamada telefónica directa, pese a que supone un esfuerzo y tiempo importante para nuestro personal. Eso sí, es la única manera real de saber cuál es la razón por la cual no han vuelto o siguen sin querer volver…

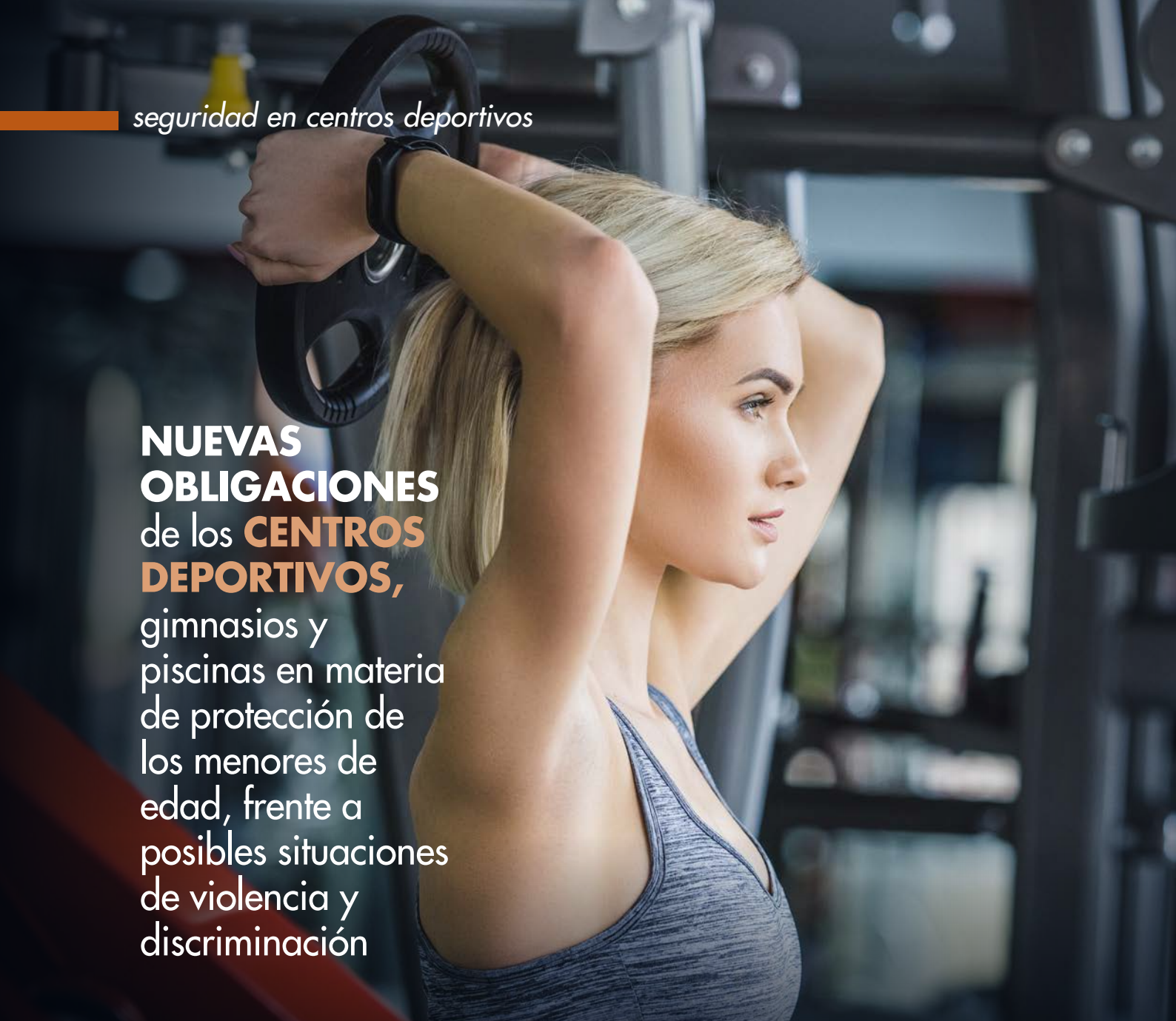
Además de todo esto, debemos tener en cuenta que debemos aportar todas las herramientas a nuestros equipos para formarlos con respecto a los nuevos procedimientos, , nuevas estrategias de captación, de fidelización, de llamadas de seguimiento, de altas… sin un proceso y un liderazgo bueno, no podremos llevar a cabo nuestros mensajes a los socios, a los posibles socios o a los antiguos socios.

Tenemos que asegurarnos que nuestros equipos están totalmente formados en todos los aspectos, no solo en "No hagas lo que no te gustaría que te hicieran" o "Ponte en la mente del otro".

Raquel Jiménez Martínez
Directora AECD y Coordinadora Cursos Gestión Deportiva FEDA Barcelona.

EQUIPO MANAGEMENT FITNESS SOLUTIONS

Rafael Granados (Málaga), Gerente Fidias Health Center Vélez Málaga. Trainer en MindCompany Sport, rendimiento de equipos.
Francisco Javier Fernández (Elche), Gerente Centros Domo Personal (Elche, Orihuela, Murcia).
Daniel Cavanillas (Barcelona), Director Operativo de l'Esportiu de Llinars (Claror).



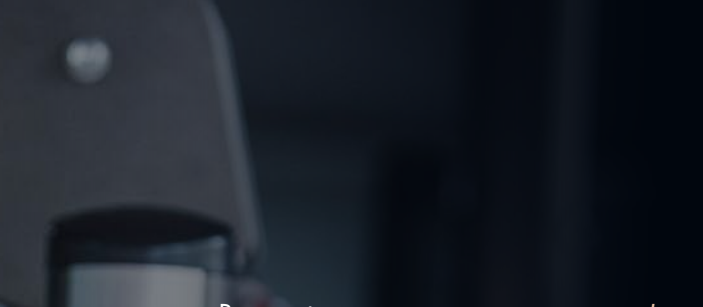
NUEVAS OBLIGACIONES de los CENTROS DEPORTIVOS, gimnasios y piscinas en materia de protección de los menores de edad, frente a posibles situaciones de violencia y discriminación

Los centros deportivos, los gimnasios y las piscinas por ser espacios de bienestar y salud, también deben ser espacios seguros. Esa seguridad siendo siempre imprescindible, lo es más aún, si cabe, respecto a los grupos de edad más vulnerables, refiriéndonos en este caso al grupo de los menores de edad. En materia de seguridad no se trata de constatar si pueden existir causas de daños, sino de contar con medidas que eviten el que puedan llegar a producirse dichas causas, teniendo en cuenta obviamente que el riesgo cero no existe.

Todo esto tratamos de aplicarlo en el artículo presente, a la protección de los menores de edad frente a los casos de violencia y discriminación en el ámbito deportivo, y dentro de dicho ámbito, a los centros deportivos, gimnasios y piscinas de uso colectivo.

La violencia, en aplicación de la legislación vigente, se entiende como toda acción, omisión o trato negligente que priva a las personas menores de edad de sus derechos y bienestar, que amenaza o interfiere su ordenado desarrollo físico, psíquico o social, con independencia de su forma y medio de comisión, incluida la realizada a través de las tecnologías de la información y la comunicación, especialmente la violencia digital

Por su parte, la discriminación de acuerdo con la legislación actual, se entiende como la aplicación de estereotipos de carácter sexista, racista, homofóbico, bifóbico, transfóbico o por razones estéticas, de discapacidad, de enfermedad, de aporofobia o exclusión social o por cualquier otra circunstancia o condición personal, familiar, social o cultural.



Para contar con mayores garantías de protección frente a la violencia y la discriminación en el caso de los menores de edad, el pasado 5 de junio se público en el BOE la Ley Orgánica 8/2021, de 4 de junio, de protección integral a la infancia y la adolescencia frente a la violencia, lo cual recoge también la protección contra la discriminación como forma de violencia.

Esta Ley Orgánica contempla diversos ámbitos de aplicación, pero en nuestro caso vamos a referirnos al Capítulo IX que se trata específicamente del ámbito del deporte y el ocio.

Dicho Capítulo comprende dos artículos:

- El artículo 47 referido a Protocolos de actuación frente a la violencia en el ámbito deportivo y de ocio.
- El artículo 48 referido a las Entidades que realizan actividades deportivas con personas menores de edad de forma habitual.

El artículo 47, establece literalmente que:

Las administraciones públicas, en el ámbito de sus competencias, regularán protocolos de actuación que recogerán las actuaciones para construir un entorno seguros en el ámbito deportivo y de ocio y que deben seguirse para la prevención, detección precoz e intervención, frente a posibles situaciones de violencia sobre la infancia y la adolescencia comprendidas en el ámbito deportivo y el ocio.

Este artículo señala a las administraciones públicas competentes para regular los protocolos de actuación que en aplicación del posterior artículo 48, las entidades deportivas o de ocio están obligadas a aplicar, lo cual como más adelante veremos debiera ser a partir del día 25 de diciembre de este año 2021.

El artículo 48, dice en su apartado 1 lo siguiente:

Las entidades que realizan de forma habitual actividades deportivas o de ocio con personas menores de edad ***están obligadas*** *a:*

a) Aplicar los protocolos de actuación a los que se refiere el artículo anterior que adopten las administraciones públicas en el ámbito deportivo y de ocio.
b) Implantar un sistema de monitorización para asegurar el cumplimiento de los protocolos anteriores en relación con la protección de las personas menores de edad.
c) Designar la figura del delegado o delegada de protección al que las personas menores de edad puedan acudir para expresar sus inquietudes y quien se encargará de la difusión y el cumplimiento de los protocolos establecidos, así como de iniciar las comunicaciones pertinentes en los casos en los que se haya detectado una situación de violencia sobre la infancia o la adolescencia.
d) Adoptar las medidas necesarias para que la práctica del deporte, de la actividad física, de la cultura y del ocio no sea un escenario de discriminación por edad, raza, discapacidad, orientación sexual, identidad sexual o expresión de género, o cualquier otra circunstancia personal o social, trabajando con los propios niños, niñas y adolescentes, así como con sus familias y profesionales, en el rechazo al uso de insultos y expresiones degradantes y discriminatorias.
e) Fomentar la participación activa de los niños, niñas y adolescentes en todos los aspectos de su formación y desarrollo integral.
f) Fomentar y reforzar las relaciones y la comunicación entre las organizaciones deportivas y los progenitores o quienes ejerzan funciones de tutela, guarda o acogimiento.

2. Asimismo, además de la formación a la que se refiere el artículo 5, quienes trabajen en las citadas entidades deberán recibir formación específica para atender adecuadamente las diferentes aptitudes y capacidades de los niños, niñas y adolescentes con discapacidad para el fomento y el desarrollo del deporte inclusivo de estos.

Artículo 5 Formación

1. Las administraciones públicas, en el ámbito de sus respectivas competencias, promoverán y garantizarán una formación especializada, inicial y continua en materia de derechos fundamentales de la infancia y la adolescencia a los y las profesionales que tengan un contacto habitual con las personas menores de edad. Dicha formación comprenderá como mínimo:

a) La educación en la prevención y detección precoz de toda forma de violencia a la que se refiere esta ley.
b) Las actuaciones a llevar a cabo una vez que se han detectado indicios de violencia.
c) La formación específica en seguridad y uso seguro y responsable de Internet, incluyendo cuestiones relativas al uso intensivo y generación de trastornos conductuales.
d) El buen trato a los niños, niñas y adolescentes.
e) La identificación de los factores de riesgo y de una mayor exposición y vulnerabilidad ante la violencia.
f) Los mecanismos para evitar la victimización secundaria.
g) El impacto de los roles y estereotipos de género en la violencia que sufren los niños, niñas y adolescentes.

A los efectos de mayor exposición y vulnerabilidad ante la violencia que cita el apartado e), la Ley Orgánica 8/2021 menciona de manera expresa a los siguientes grupos:

- Las niñas, por su edad y sexo, que la propia Ley Orgánica considera estan muchas veces doblemente discriminadas o agredidas.

- Los niños, niñas y adolescentes con discapacidad.
- Los menores de edad con un origen racial, étnico o nacional diverso, en situación de desventaja económica, pertenecientes al colectivo LGTBI o de cualquier otra opción u orientación sexual y/o identidad de género y personas menores de edad no acompañadas

Por otra parte, de la Ley Orgánica 8/2021 considera como entorno seguro aquel que respete los derechos de la infancia (se entiende extensivo a todos los menores de edad) y promueva un ambiente protector físico, psicológico y social, incluido el entorno digital.

Todo ello, nos lleva a dar a conocer el calendario de implantación de los diferentes contenidos de la citada Ley Orgánica 8/2021, el cual se expone a continuación:

CALENDARIO DE IMPLANTACIÓN DE LAS MEDIDAS Y PROTOCOLOS FRENTE A LA VIOLENCIA EN EL ÁMBITO DEPORTIVO Y DE OCIO, en aplicación de la Ley Orgánica 8/2021, de 4 de junio, de protección integral a la infancia y la adolescencia frente a la violencia.

MEDIDA	FECHA
Publicación el en BOE	05 junio 2021
Entrada en vigor de la Ley	25 junio 2021
Artículo 48.1 Las entidades que realizan de forma habitual actividades deportivas o de ocio con personas menores de edad están obligadas a:	
a) Aplicar los protocolos de actuación que recogerán las actuaciones para construir un entorno seguro en el ámbito deportivo y de ocio.	Pendiente de su adopción por parte de las administraciones públicas en el ámbito deportivo y de ocio.
b) Implantar un sistema de monitorización parta asegurar el cumplimiento de los protocolos anteriores en relación con la protección de las personas menores de edad.	(A los seis meses de la entrada en vigor de la Ley) 25 diciembre 2021
c) Designar la figura del delegado o delegada de protección.	(A los seis meses de la entrada en vigor de la Ley) 25 diciembre 2021
d) Adoptar las medidas necesarias para que la práctica del deporte, de la actividad física, de la cultura u del ocio no sea un escenario de discriminación por edad, raza, discapacidad, orientación sexual, identidad sexual, o expresión de género o cualquier otra circunstancia personal o social.	25 junio 2021
e) Fomentar la participación activa de los niños, niñas y adolescentes en todos los aspectos de su formación y desarrollo integral.	25 junio 2021
f) Fomentar y reforzar las relaciones y la comunicación entre las organizaciones deportivas y los progenitores o quienes ejerzan funciones de tutela, guarda o acogimiento.	25 junio 2021
Además de la formación a la que se refiere el artículo 5, quienes trabajen en las entidades que realizan actividades deportivas o de ocio con personas menores de edad están obligadas a recibir formación específica para atender adecuadamente las diferentes aptitudes y capacidades de los niños, niñas y adolescentes con discapacidad para el fomento y el desarrollo del deporte inclusivo de estos.	25 junio 2021

RESUMEN

De todo lo expuesto anteriormente se puede resumir lo siguiente:

Las entidades que realizan de forma habitual actividades deportivas o de ocio con personas menores de edad, y entre ellas los centros deportivos, gimnasios y piscinas de uso colectivo, están obligadas a:

a) Aplicar los protocolos de actuación que adopten las administraciones públicas competentes.
b) Implantar un sistema de monitorización para asegurar el cumplimiento de los citados protocolos.
c) Designar la figura de delgado o delegada de protección de las personas menores de edad.
d) Adoptar las medidas necesarias para evitar toda discriminación
e) Fomentar la participación de los menores de edad en todos los aspectos de su formación y desarrollo integral.
f) Fomentar y reforzar las relaciones y comunicación con los progenitores o quienes ejerzan la tutela, guarda o acogimiento de los menores de edad.

g) Formación específica de quienes trabajen en las entidades deportivas o de ocio.

Para el cumplimiento de los apartados a) y b) es necesario esperar a que las administraciones públicas competentes elaboren los correspondientes protocolos, pero para el cumplimiento de los restantes apartados, las entidades obligadas a ello ya pueden estar trabajando en ello, teniendo en cuenta que su entrada en vigor será el próximo día 25 de diciembre o tal vez el día 27 al ser festivos este año el 25 (Navidad) y el 26 (domingo).

La espera a que las ya citadas administraciones publicas competentes, elaboren los correspondientes protocolos, no parece que pudiera justificar la falta de adopción de medidas de citadas en el apartado d) - Adoptar las medidas necesarias para evitar toda discriminación – en el supuesto de que se produjera un hecho así, denunciable por parte de los padres o tutores del menor o de la menor que pudiera sufrir cualquier hecho de violencia o discriminación.

A estos efectos conviene tener en cuenta el deber de comunicación de situaciones de violencia que establece la Ley Orgánica 8/2021, y que en los artículos 15, 16, 17 y 19 dice lo siguiente:

- El deber general de comunicación de la ciudadanía.
- El deber de comunicación especialmente exigible a aquellas personas que, por razón de su cargo, profesión, oficio o actividad, tengan encomendada la asistencia, el cuidado, la enseñanza o la protección de niños, niñas o adolescentes y, en el ejercicio de las mismas, hayan tenido conocimiento de una situación de violencia ejercida sobre los mismos, citándose expresamente, entre otros, **a los centros de deporte y ocio.**
- La comunicación de situaciones de violencia por parte de niños, niñas y adolescentes.
- El deber de comunicación de quienes tengan conocimiento de contenidos ilícitos en Internet, a las FFCC de seguridad, al Ministerio Fiscal o a la autoridad judicial.

Es decir, la comunicación de un suceso de violencia o discriminación a través de los diferentes cauces expuestos a lo largo de este artículo podría dar lugar a las responsabilidades por incumplimiento de las obligaciones, de aquellos a quienes correspondiéndoles haber dispuesto de las medidas a su alcance frente a la violencia contra los menores de edad, no lo hicieron, e incluso en el supuesto de desconocimiento, ya que como nos dice el artículo 6 del Código Civil:

La ignorancia de las leyes no exime de su cumplimiento.

CONCLUSIÓN

Teniendo como referente la fecha del próximo día 25 de diciembre de este año 2021, sería recomendable que los centros deportivos, gimnasios y piscinas de uso colectivo cubiertas y descubiertas, tratasen de cumplir con lo dispuesto en la Ley Orgánica 8/2021, en todo aquello que hemos expuesto que son sus obligaciones.

Aunque una parte de dichas obligaciones pueda estar pendiente de la elaboración y publicación de los protocolos por parte de las administraciones públicas competentes, conviene tener presente que la otra parte, ya se ha podido estar realizando desde el día 25 de junio, fecha en que, a los veinte días de la publicación en el BOE, entro en vigor la Ley Orgánica 8/2021.

José Luis Gómez Calvo
Experto en seguridad de instalaciones y actividades deportivas.
Analista de riesgos.

expertos

GYM FACTORY cuenta con los mejores colaboradores de nuestro país, expertos en las diferentes áreas imprescindibles para el buen funcionamiento de una instalación deportiva. Si quieres saber más sobre estos expertos y empresas, entra en nuestra página web: www.gymfactory.net -> expertos

Vicente Javaloyes

- Profesor Titular INEFC Lleida.
- Doctor en Derecho Deportivo INEF-UdL.
- MBA Sports Management UNISPORT.
- Experto en Gestión del Deporte: Instituto Universitario Olímpico Ciencias del Deporte, UCM.
- Certificado Internacional en Coaching por Valores.
- Director adjunto de INGENIO, Escuela de Liderazgo.
- Miembro GISEAFE-Grupo de Investigación Social y Educativa de la Actividad Física y el Deporte.
- Vicepresidente de la Asociación Catalana de Gestores Deportivos Profesionales (ACGEP).
- Profesor en diversos Master en Dirección, Derecho y Gestión Deportiva.
- Gerente TotalFit, Centro de Bienestar (Manacor).
- Co-director del Sport Business Symposium.
- Miembro de AECODE, AEISAD y AEDD.
- Ex jugador profesional de balonmano.

Jose Luis Gómez Calvo

- Director de seguridad.
- Analista de riesgos.
- Experto en Planes de seguridad para instalaciones, actividades y eventos deportivos.
- Auditor de seguridad de instalaciones deportivas.
- Experto en planes y simulacros de evacuación por emergencia
- Docente en diversos Master y Cursos Superiores universitarios
- Autor de varios libros y artículos sobre seguridad.
- Conferenciante.
- Analista de sucesos de seguridad en programas de televisión.

Hans Muench

- MBA
- Docente del MBA en la Universidad Alemana de Fitness, Salud y Prevención.
- 15 años como directivo de IHRSA en Europa y Boston
- Directivo en clubes y cadenas individuales de Hong Kong, Alemania, Austria y Suiza.
- Trabajos en el área de distribución del negocio de la actividad física y el ocio.
- Jugador de tenis y entrenador clasificado,
- Creador del campo de entrenamiento de tenis-fitness-mental en Italia 1986-87.
- Conferenciante en eventos en 18 países.
- www.hans-muench.com

Manel Valcarce

- Ldo. Ciencias de la Actividad Física y el Deporte. Especialidad en Gestión Deportiva. Colegiado Nº 8709.
- Diplomado en Ciencias Empresariales por la Facultad de Economía UdL.
- Master en Administración y Dirección del Deporte (IUOCD-COE).
- Profesor de diversos Masters en Gestión y Marketing Deportivo.
- Director Gerente de Valgo Investment.
- Miembro del equipo en empresas como Trainingym, RADsport, SECTORFITNESS, Deporshop, Unisport, etc...
- Docente y Ponente en numerosos cursos y eventos a nivel nacional e internacional.
- Socio fundador del IIDCA Europa. Miembro de la junta directiva de AECODE. Miembro del Círculo de Gestores de Madrid.
- www.valgo.es

Raquel Jiménez

- Directora AECD
- Coordinadora Cursos Gestión Deportiva FEDA Barcelona
- Programa Desarrollo Directivo- Fitness Management School
- Postgrado en Marketing y Comercialización para instalaciones deportivas (Madrid)
- Diplomada en Relaciones Laborales
- Jurado "Festa de l'Esport"
- raquel.jimenez.aecd@gmail.com

Pablo López de Viñaspre

- Gerente de WSC Consulting
- Director de la Fitness Management School (FMS)
- Autor del libro "La Ruta del Management en el Fitness"
- Licenciado en Ciencias de la Actividad Física
- Postgrado en Gestión de la Calidad
- Máster en Fisiología del Ejercicio (USA)
- Máster en Alto Rendimiento Deportivo
- PDG por EADA Business School
- www.wscconsulting.net

Gym Factory TV
2160 suscriptores

SUSCRITO

INICIO | VÍDEOS | LISTAS DE REPRODUCCIÓN | CANALES | MÁS INFORMACIÓN

"SUSCRÍBETE AL ÚNICO **CANAL DE TV** DE LOS PROFESIONALES DEL FITNESS"

Apertura del gimnasio número 54 de Vivagym

120 visualizaciones • hace 3 días

Mañana comienza el European Health & Fitness...

74 visualizaciones • hace 6 días

Se anuncian nuevas restricciones en la...

200 visualizaciones • hace 1 semana

eGym celebra el webinar "eGym Premium se conviert...

80 visualizaciones • hace 1 semana

ELEIKO adquiere la empresa Melanders Verkstad AB.

68 visualizaciones • hace 2 semanas

Resumen de las noticias más relevantes del sector del...

125 visualizaciones • hace 2 semanas

Clubs DiR continúa con su proceso de expansión.

134 visualizaciones • hace 3 semanas

Myzone firma un acuerdo con Bravo Group en Asia

70 visualizaciones • hace 3 semanas

LOS GIMNASIOS PURE GYM EN EL EXTRANJERO...

121 visualizaciones • hace 3 semanas

RESÚMEN DE LAS NOTICIAS MÁS RELEVANTES DE...

144 visualizaciones • hace 1 mes

Informativo con las últimas noticias del Fitness...

106 visualizaciones • hace 1 mes

Disponible la Revista GYM FACTORY Julio / Agosto...

CANAL EL TELEDIARIO DEL FITNESS

Ahumor [♡]

Formando a maestros y empresarios con corazón

Una experiencia dinámica y motivadora
con un alto grado de impacto
en equipos de trabajo.

- Conferencias
- Sesiones Individuales
- Seminarios
- Formaciones

www.ahumor.es

deporte OCIO

Gestión Profesional
del Deporte

www.deporteyocio.eu

HABLAMOS TU MISMO IDIOMA

20 AÑOS APORTANDO SOLUCIONES A CLUBES DE FITNESS

- **Formación a Medida.** Subvencionada
- **Programa Tutor.** A tu lado en la gestión
- **Viabilidad de Proyectos**
- **Auditoría de Funcionamiento**
- **UP - Quality Fitness Clubs**

WSC Wellness & Sport Consulting
Pasión por Innovar

Más información | www.wscconsulting.net | info@wscconsulting.net | 93 456 09 45

AGUA
AIRE
FUEGO
TIERRA
ELEMENTS
LIFE IS MOVEMENT, LOVE ELEMENTS
www.elementssystem.com
info@elementssystem.com
twitter/elementssystem
youtube/elementssysem
facebook/elementssysem
VIVE UNA EXPERIENCIA ELEMENTS, TU FORMACIÓN INTEGRAL

soluciones a tu medida
valgo®
www.valgo.es
_formación _comunicación
_marketing _consultoría _eventos
/valgoinvestment
www.valgo.es
valgo@valgo.es
+34 91 579 99 26 | +34 671 08 14 18

embarazo activo®
www.embarazoactivo.com
@embarazoactivo

Directorio de empresas

asociaciones

Asociación de Empresarios del Deporte de Andalucía (AEDA) C/ Granada 3, 4º planta 41001 Sevilla - Tel. 645429814 - http://aeda-andalucia.es - administracion@aeda-andalucia.es

AFYDAD (BMC) - Ronda Maiols, 1 - Oficina 116-118 - 08192 Sant Quirze del Vallès (Barcelona) Spain.www.afydad.com

Asoc. Española de Bronceado (A.E.B.) - C/ Aribau, 225 entresuelo 1º - 08021 - Barcelona - Tel. 902170652 - Fax: 92008676 - www.aeb-asociacion.com

Asociación Española de Ciclismo Indoor (AECI) - C/ San Juan de Sahagún, 17 B - 24007 - León - Tel. 987236259 - fercalabozo@hotmail.com

Asociación española de fitness y aeróbic AEFA - C/ Inmaculada nº 23 - 08017 Barcelona - Marcas: LES MILLS, BTS

Asociación Española de lucha contra el fuego (Aself) - C/ Escalona, 61, 1º Puerta 13/14 - 28024 Madrid - Tel. 915216964 - Fax: 915215815 - administración@aself.com

Asoc. Española de Wellness y Spa - c/ Arte, n.º 21, 4º A- 28033 - Madrid - Tel. 913 81 46 76 - www.balnearioursubanos.es

Asociación Nacional de Entrenadores de Pilates - Avda. Cortes Valencianas, 8 -Tlf. 963447300 - 46015 Valencia www.anep@anep-pilates.com

Asoc. Española de Pilates Tai Chi y Qigong (AEPTCQ). Con más de 20 delegaciones en España. C/ Arce, 4 - 3ºB - 28100 - Alcobendas (Madrid) - Tel. 609024856 - alfredomoya73@yahoo.es

Asoc. Española Fisioterapia en el Deporte (AEFIDEP) - Conde de Peñalver, 38 - 2º dcha. - 28006 Madrid. Tel: 91 401 1136 - info@aefi.net - www.aefi.net

Asociación para el registro español de profesionales del Fitness (Enssap) - Barcelona - Tel. 689715741 - ivan@ivanmaldonado.es

Asoc. Madrileña Empresarios Servicios Deportivos (ASOMED) - c/ Diego de León, 58 - 1º izq. - 28006 - Madrid - Tel. 914322974 - Fax: 914350976 - info@asomed.es

clases colectivas

Sistema ABE C/ Cigarreras 3 - 28005 Madrid - Tel: 910117029 - www.sistemaabe.es - info@sistemaabe.es

Telegim tv PRO (Telegim. TV) - C/ Caspe, 126 entlo 4º - 08013 - Barcelona - Tel. 932659070 - Fax: 932654635 - jose@telegim.tv

complementos y accesorios deportivos

Aerobic and Fitness (Bosu, O'Live, Thera-Band, Flowin) - C/ Narcis Monturiol, s/n Pol.Ind. Salelles II - 08253 - Sant Salvador de Guardiola (Barcelona) - Tel. 938355950 - Fax: 938355954 - marketing@aerobicyfitness.com - www.aerobicyfitness.com

Byomedic System, S.L.U. (Byomedic) - C/. Ripoll, 80, Local - 08210 - Barberá del Vallés - Barcelona - Tel.: 93 730 67 32 - Móvil: 666 439 719 - Móvil: 636 508 323 - byomedic@byomedicsystem.es - www.byomedicsystem.es - www.vibalance.es - www.mastercede.com

CefarCompex (CefarCompex) - Avda. Cornellá, 144 - 1º - 4 - 08950 - Esplugues de Llobregat - Barcelona - Tel. 934 803 202 - Fax: 934733667 - marketing.spain@djoglobal.com

Cover-fit - Crta. Lorca s/n Venta Cavilla - 30400 - Caravaca (Murcia) - Tel. 968728702 - Fax: 969728702 - info@cover-fit.com

Telegim tv PRO (Telegim. TV) - C/ Caspe, 126 entlo 4º - 08013 - Barcelona - Tel. 932659070 - Fax: 932654635 - jose@telegim.tv

Daedo International (Daedo) - C/ Balmes, 55 bajo - 08007 - Barcelona - Tel. 934512308 - Fax: 933230968 - daedo@daedo.com

Dofren Via Nazionale, 14b - 33010 Magnano in Riviera (UD) - Italia - Tel: (+34) 0432671714 - infospain@dofren.es - www.dofren.es/www.dofren.com

Easy Motion Skin España SL. Cami deni Xabia s/n 03700 Denia – Alicante - Tel: 647988790 - www.easymotionskin.es e-mail: linobasic@yahoo.es

Elina Pilates (Elina Pilates) - P.I . Morea Sur, nave 89 - 31191 - Beriain (Navarra) - Tel. 948310791 - Fax: 948317352 - info@elinapilates.com

F&H Fitness (F & H Fitness) - Plaza Libertad, 4 - 12540 - Vila-real (Castellón) - Tel.: 964538447 - Fax: 964526604 - fyh@fyhfitness.com - www.fyhfitness.com

Five Fingers C/ De La Mora, 12 - Pol. Ind. Granland - 08918 Badalona – Barcelona - Tel: 933004600 - www.viper-sport.com - guillemsolsona@psksport.com

Fuji Mae, SL (Fuji Mae) - Can Albareda, 5-7 (Pol. Ind. El Congost) 08760 Martorell - Barcelona - Tel: (+34) 93 775 04 33 - info@fujimae.com - fujimae.com/

Golfplanet Camí Vell de Sineu, Km 10, 07198 Palma, Illes Balears – Tel: +34636028543- angel_clubmaker@hotmail.com

Jumpfit C/ Laskorain, 3 - 20400 Tolosa - Tel: 662952307 - www.jumpfit.es e-mail: info@jumpfit.es

Laguna Sport (Gamasport, Laguna Sport, Top Ring) Pol. Ind. El Raposal II-San Fluchos, Parc. 60 - 26580 - Arnedo (La Rioja) - Tel. 941385013 - Fax: 941385014 - info@lagunasport.com

Leisis (Akkua, Decoplastic, Hydro-Tone) - Polígono Industrial de Carrer de les Foies, 11, Nave 3, 46669 Sant Joanet (Valencia) - Tel. 962235688 - Fax: 962235004 - leisis@leisis.com

Macario Llorente, S.A. (Cardiosport, Cat) - C/ Tales de Mileto, 2 s/n Pol. Ind. Mapfre - 28806 - Alcalá de Henares - Madrid - Tel. 918873737 - Fax: 918828225 - info@macario.com

MBT (MBT) - C/ Aribau, 275 - 08021 - Barcelona - Tel. 932010289 - Fax: 932010978 - info@es.mbt.com

Myzone Tel: 615298118 - www.myzonees , info@myzone.es

Polar Electro Ibérica (Polar) - Av. Ports D'Europa, 100 1º planta - 08040 - Barcelona - Tel. 935525898 - Fax: 935525899 - info@polariberica.es

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar - Barcelona - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Reactive Sports (Flexi Bar, Reactiva Sports, Xco Trainer) - C/ Pino 38 - 31 - 03110 - Muchamiel (Alicante) - Tel. 916236029 - info@reactive-sports.com

Red Wellness SL. C/ Isla de Córcega, 63 – Pta. 7 – 46520 Pº Sagunto- www.redwellness.com – info@redwellness.com

Sanluc regalos publicitarios,s.l. C/ Paseo de Bachilleres, 4 - 45003 Toledo - Tel.: 925254487 Fax: 925253835 - www.sanluc.es.direccion@sanluc.es

Thomas Wellness Group C/ Lanzarote, 13. Bajo B - 28.703 S.S. de los Reyes (Madrid). Tel. 91 661 76 07 - email info@thomas.es - www.thomas.es

Trimsport (Trimsport) - C/ Montesa, 44 local - 28006 - Madrid - Tel. 913090941 - Fax: 914028846 - trimsport@trimsport.com

WAV-E (Thomas Wellness Group) - C/ Lanzarote, 13. Bajo B. - 28.703 S.S. de los ReyesMadrid - Tel. 9166176 07 - email info@thomas.es-www.thomas.es

X-treme (X-treme) - Pol.Ind.Azque C/ Bolivia, 47 - 28806 - Alcalá de Henares (Madrid) - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net

consultoría

Ases XXI C/ Arturo Soria, 187, Sótano 2, Pta. 3 - 28043 – Madrid - Tel: 91 515 37 07 - www.ases21.es - Email: info@ases21.es

Chano Jiménez Consultoría C./ Alberto Juzdado 4, Brunete. Madrid - Tel. 626 159 417 - www.chanojimenez.com info@chanojimenez.com

Elifitpro Avda. Maestro Rodrigo, 13- 46002 Valencia. Tel: 686141503 - s.rico@elifitpro.info

fit&fee C/ Sagués 47 - 0802 - Barcelona - www. fitandfeel.es Email: dani@fitandfeel.es

Lidera Sport Consulting Camino de la Goleta, 2, 3º1-04007, Almería - Tel: 950 092 801 - info@liderasport.com - www.liderasport.com

Lifting Group C/ Vallespir, 19 - 08173 - Sant Cugat del Vallés - Barcelona - Tel: 961168986 // 935878098 - lidia@liftingroup.com

MH Sport Management Calle de L'Escar nº 26 - 08039 Barcelona - Tfn 617487412 - Mail: mireiahernandez@mhsportmanagement.com - www.mhsportmanagement.com

Unofit Deporte, ocio y gestión Avenida España, 7 - 46138. Rafelbuñol - Valencia - Tel. 96 301 01 05 - www.unofit.com - info@unofit.com

Valgo (Pilatesgo, Deporshop, Training Solution, Deportbook) Calle de la Indulgencia, 12 Local - 28027 - Madrid - Tel. 902 012 571 - Fax: 902 012 572 - valgo@valgo.es

SPDG MANAGERS Provença 505 – 08025 Barcelona- Tel: 934 560 945 - www.gedo-formacion.com - info@gedo-formacion.com

We did it Marketing SL C/ CRONOS 10, 2, 1º – 28037 Madrid Tel: 910704406 www.grupowdi.com

entrenamiento

ALTER G C/ Alcalá, 147 – 2º I - 28009 Madrid - Tel: 913616909 - www.lunasolutions.es - pablo@lunasolutions.es

Ensa Sport Avda. de la Industria, 3 - 41960 Gines - Sevilla - Tel: 662358019 - a.verano@ensasport.com

Entrenarme SL. C/ San Vicente nº 71 pta 4 - 46007 – Valencia - Tel: 900 83 44 71 - www.entrenar.me - Email: info@entrenar.me

Evolutio – Get Fit Villaviciosa Sl Avda. Quitapesares, 20 nave 42º 28670 Villaviciosa de Odón - Madrid - Tel: 911723217

Fitness Renove SL Pol. Ind. Ventorro del Canto, C/ Valdemoro, nº3 - 28925 Madrid - Tel: 916287429 Fax: 916287425 - www.fitnessrenove.com Email: fitnessrenove@fitnessrenove.com

Jumping Fitness Pl. Jaizkibel, 9 Bajo - 20160 Lasarte– Oria - Tel: 943 363346 - www.jumping-fitness.es - david-rodriguez@gymsaitolasarte.com

Tcenter C/Informática, 6 - 28923 Madrid - Tel: 910569516 - www.tcenter.es - info@tcenter.es

Trib3 Ramirez de Arellano 17 -7º - 28043 Madrid - Tel: 627116236 - Wwwtrib3.es - rod@trib3.es

Urban Sport Club C/ Principe de Vergara, 112 (Espacio Utopicus) - 28002 Madrid - Tel: 605880999 - www.urbansportclub.com/es - Email: marc.torres@urbansportclub.com

Wiemspro C/ Jacinto Verdaguer, 11 - local - 29002 Málaga - Tel: 952 643 433 - info@wiemspro.com - wiemspro.com

equipamientos

Agüero Madrid - Tel: 653848429 - gustavo@grupoaguero.com

Biologica C/ Francesc Macià, 80 - 08530 La Garriga – Barcelona - Tel: 938718147 - www.bl-biologica.es - Email: biologica@bl-biologica.es

Biomedsalud – Pol. Ind. Noain – Esquiroz, C/H, nº2 – Of. 215 - 31191 Galar - Tel: 649265292 - www.biomedsalud.com - info@biomedsalud.com

BoxPT Equipment – Rua de Penalves nº206 - Póvoa de Varzim 4490-542 – Portugal - Tel: +351 912144959 - www.boxpt.com - geral@boxpt.com

By Lebron – C/ Julian Camarillo, 47 – 28037 Madrid - Tel: 910712689 – www.bylebron.com – comercial@bylebron.com

Capitan Nugget C/ Camino de la Zarzuela, 13 – 1º Izq. - 28023 Madrid - Tel: 915295027 - www.capitannugget.com - Email: info@capitannugget.com

Cardioscan España Farigola, 16 -08440 – Cardedeu (Barcelona) - Tel.: +34 932 252 843 - www.cardioscan.de

Disdoor c/ Zaragoza, 1 - P.I. Hermanos Andrés - 28970 - Humanes de Madrid - Tel: 916420641 - juan@disdoor.es

Esforem C/ Secoya, 14 - 2º planta - Oficina D - 28044 – Madrid. Tel: 800 007 230 - hola@esforem.es- www.esforem.es

Fitness Deluxe Avda. Madrid, 44 - 28750 – San Agustín de Guadalix (Madrid) - Tel: 918719476 - e-mail: info@highqualityfitness.com

Fitness & Healt Solutions (myofx) Paseo de la Castellana, 259 C, Pl. 18 - 28046 Madrid - Tel: 91 196 60 64 - www.myofx.es - Email: info@myofx.eu

Funcore C/ Julivert, s/n - 08860 Barcelona - Tel: 636443695 - www.fun-core.com

Global Relax C/ Avda del Oro, 13 - 45200 Illescas – Toledo - Tel: 902114677 - www.globalrelax.es - info@ociorelax.es

Ionclinics C/Av. Antonio Almela 29 - 46250 L'Alcudia – Valencia - Tel: 960 606 200 - www. electrolisisterapeutica.com - info@ionclinics.com

Isoinercial Paseo de la Castellana 40, 8º - 28046 Madrid - Tel: 914 872 406 - www.isoinercial.com, info@isoinercial.com

Justfit electrofitness C/ Vitoria, 125, bajo- 09006 Burgos - www.justfitspain.es - jsanta@tridarium.com

Kul Fitness C/Gloria Fuertes, 17 - 4197 - Valencina de la Concepción - Tel: 856152892 - www.kulfitness - Com Email: maria.alvarez@kulfitness.com

Kutara Fitness www.kutara.com - trainerone@kutara.com - Tel: 603412983

LPG C/Lagasca, 36 – 2 º A - 28001 Madrid - Tel: 872591436 - www.endermologie.es - comunicacion@bring.es

Lymphocell - Qderm Paseo de Arroyas, 10 - 28860 Paracuellos del Jarama - Madrid - Tel: 916253215 - www.qderm.es Email: apardo@qderm.es

Manufacturas Deportivas Viper, S.A. c/ de la Mora, 12 - P.I. Badalona Sud Grandland - 08918 - Badalona - Barcelona - Tel: 933004600 - viper@viper-sport.com

Moype Sport SA C/ Galileo Galilei, 116 - 28930 Madrid - Tel: 915418946 Fax: 916686414 - www.moype.com - gonzalo@moype.com

Ojmar SA Polígono Industrial Lerun, S/N, 20870 Elgoibar, Gipuzkoa - Tel: 943 74 84 84 - www.ojmar.com - leisure@ojmar.com

Ology S.L. C/ Energía, 16 - 08940 Cornella de Llobregat – Barcelona - Tel: 933777252 - www.ology.es - comercial@ology.es

Proinertial C/Costamar Crta. N-11, 642 - 08349 Cabrera de Mar – Barcelona - Tel: 930028433 - www.proinertial.com - info@proinertial.com

Radical Fitness Avinguda del Guix, 2, 08915 Badalona, Barcelona - Tel: 676 87 14 48 - info@proinertial.com - www.proinertial.com

Runonfit training center- Glorieta Europa, 2- 28830 – San Fernando de Henares (Madrid) - Tel: 916217820 - www.runonfit.com - hola@runonfit.com

Senso Pro Trainer Avda. Alcalde J. Ramirez Bethencourt, 6 - 35003 Las Palmas de Gran Canarias - Tel: 928369315 - www.sensoprotrainer.ch, sensopro.spain@gmail.com

Shopping pilates Avinguda del Regne de València, 100 - 46006 València - Tel: 963717737 - www.shoppingpilates.com - info@shoppingpilates.com

Ski Simulator Carretera de la Providencia N. 1482 - 33203 - Gijón - Asturias - Tel: 649458454 - skscristina@ski-simulator.es

Slim Belly Valentin-Linhof-Strasse, 8 - 81829-Munich –Alemania - Tel: 699339615 - www.slim-belly.com/es Email: ec@greinwalder.com

Slim Sonic Spain C /Menendez Pelayo,39 B - 39600 Santander -Tel: 942 253 311 - 609 854 970 - www.quimipro.es - info@quimipro.es

Spacewheel Corso Indipendenza 31 - 10086 - Rivarolo Canavese – Italia - Tel: 3463646632 - www.spacewheel.it email: info@spacewheel.it

Swimsuit Dryer Iberica SL C/ Dr. Roux 32, bajos 1º - 08017 Barcelona - Tel: +34 676992795 - www.swimsuitdryer.es Email: info@swimsuitdryer.es

Tech-Best Fitness c/ Oriente, 22 - 28220 - Majadahonda - Madrid - Tel: 911996881 - f.ros@tech.bestfitness.com

Tecnolop C/ Julio Palacios, 13 -10ºG - 28029 Madrid - Tel: 658509907 - www.tecnolop.es Email: info@tecnolop.es

Topsec Iberia C/Arboleda, 14 - 8031 Madrid - Tel: 900373296 - www.topsec-equipement.com/es Email: c.garciarocca@topsec.fr

Toxic Workout C/ Alcanar, 6 Entlo. - 12004 Castellón - Tel: 627979069 - www.toxicworkout.es - urbanstreetdesign2016@gmail.com

Trotec España Avda. de la Industria, 85 - 28970 - Humanes - Madrid - Tel: 911873490 - info-es@trotec.com

United Fusion Avda. de La Retamas, 9 - 45950 Casarrubios del Monte - Tel: 916419092 Fax: 911412668 - www.unitedfusion.es - Email: unitedfusion@hotmail.es

Vacu Activ Reja 43/1 – 76-200 Slupsk - Polonia – Tel/Fax: +48 59 843 43 43 – www.vacuactiv.pl Email: info@vacuactiv.pl

Visionbody SL C/ Llucmajor, 75- 07006 Palma de Mallorca - Tel.: 871180045 - www.vision-body.com - espana@vision-body.com

Waterform - International Development 19 rue Maurice Ravel - 25200 Montbéliard - FRANCE - Tel: +33 3.81.90.56.56 - Fax: +33 3.81.90.59.67 - www.waterform-ellipse.com - benjamin@waterform.com

Wiemspro Calle Jacinto Verdaguer, 11, 29002 – Málaga – Tel: 952 643 433 - info@wiemspro.com – wiemspro.com

World Jumping S.R.O. C/ Calle Camerún 4, - 28907 Madrid - Tel: +34 622 182 360 / + 34 675 816 150 - www.worldjumping.com - info@madjumping.com / espana@worldjumping.com

federaciones deportivas

Federación de Fisioculturimo y Fitness en la Comunidad de Madrid (FFFCM) - Paseo de la Chopera, 84 - 28100 - Alcobendas (Madrid) - Tel. 916616220 - Fax: 912293841 - www.ibff-madrid.com

Federación Española de Aeróbic y Fitness (FEDA) - C/ Doctor Esquerdo, 105. Despacho 5. (28007) MADRID – Tel: 91 400 96 46 / 644 10 20 90 – feda@feda.net – www.feda.es

Federación Española de Entrenadores personales y Fitness (FEEPYF) - Avda. Los Almendros , 2-20º- Campolivar – 46110 Godella Valencia. Tel. 961197022- info@feepyf.com

Federación Española de Fisioculturismo y Fitness (FEFF) - C/ Pirineos, 22 - 08397 - Pineda de Mar (Barcelona) - Tel. 937664058 - Fax: 937664059 - www.ifbbspain.com

Federación Española de Halterofilia (FEH) - C/Numancia, 2 - Local 1- 28039 Madrid. - Tel.: 914594224 - Fax: 914502802 - www.fedehalter.org

Federación Española de Kickboxing (FEK) - Polígono de Urtinsa, Calle de los Pintores 2, 28922 Alcorcón, Madrid - Tel: 91 616981 - fekm.secretaria@gmail.com- www.fekm.es

Federación Española de Lucha (FEL) - C/ Amos de Escalante, 12 bajo - 28017 - Madrid- Tel. 914061666 - 914061675 - www.felucha.com

Federación Española de Pilates (FEPTC). Con más de 20 delegaciones en España. C/ Arce, 4 -3ºB - 28100- Alcobendas (Madrid) - Tel. 609024856 - www.federacionespanolapilates.com

Federación Española de Taekwondo (FET) - C/ Alvarado 16 - 03009 Alicante - Tel: 965370063 - presidente@fetaekwondo.net - www.fetaekwondo.net

Federación Madrileña de Gimnasia (FMG) - C/ Arroyo del Olivar, 49. 1º - 28018 Madrid - Tel. 917251649 - Fax: 913558338 - informa@fmgimnasia.com

Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Deportivas (FNEID) - C/ Diego de León , 58 – 1º IZq. – 28006 Madrid - Tel. 914322974 - Fax: 914350976 - info@fneid.es

FEM: Federación Española de Mugendo C/ Alfonso XII, 92 C.P 08006 - Barcelona - Tel: 656.375.444

Real Federación Española de Gimnasia (RFEG) - C/, Ferraz, 16 - 7ºdcha - 28008 - Madrid - Tel. 915401078 - Fax : 915400990 - www.migimnasia.com

Real Federación Española de Judo y D.A. (RFEJDA) - C/ Ferraz, 16 - 28008 - Madrid - Tel. 915594876 - Fax: 915476139 - www.rfejudo.com

Real Federación Española de Karate y D.A. (RFEKDA) - Vicente Muzas, 4 – Entreplanta - MADRID 28043 - Tel: 91 5359587 - Fax: 91 5345490 - www.rfek.es - rfek@rfek.es

Real Federación Española de Natación (RFEN) C/ Juan Esplandiú, 1 - 28007 - Madrid - Tel. 915572006 - Fax: 914097062 - www.rfen.es

Shark Boxing Equipment (Shark and Munich) - Avd. Josep Tarradellas, 267 - 08901 - Hospitalet del Llobregat (Barcelona) - Tel. 932601219 - Fax: 934744488 - info@sharkboxing.com

WAMAI: Worls Amateur Martial Arts Carrer Vic, 22, 08006 Barcelona – Tel: +34 656 37 54 44 - info@wamai.net

formación

ADEF Deportiva (Gestión y Servicios Deportivos Andaluces) - Avenida Pio Paroja, 8 – 29017 Málaga - Tel: 952398168 -Fax: 952072188 - adefdeportiva@gmail.com

AEMA (AEMA) - C/ Montesa, 44 local - 28006 - Madrid - Tel. 914023474 - Fax: 914028846 - aema@trimsport.com

Aerobic & Fitness (Aerobic & Fitness) - c/ Narcis Monturiol, s/n P.I. Salelles II - 08253 - Sant Salvador de Guardiola(Barcelona) - Tel. 938355950 - Fax: 938355954 - marketing@aerobicyfitness.com - www.aerobic-fitness-formacion.com

Anef Formación de Técnicos del Fitness (ANEF) - Carrer de Gelabert, 44, 08029 Barcelona – Tel: 934211812 – info@anefead.com - anefead.com

APECED (Asociación Profesional Española de Centros de Enseñanza Deportiva) - Paseo de la Chopera, 84. 28100 - Alcobendas - MADRID - Tlfs: 916616220 - 912293841 - 687449479 - info@apeced.es - www.apeced.es

Apta Vital Sport - Avda. Cortes Valencianas, 6 -Tlf. 96 395 00 76 - 46015 Valencia www.aptavs.com

Asociación española de fitness y aeróbic AEFA - C/ Inmaculada nº 23 - 08017 Barcelona - Marcas: LES MILLS, BTS

Ballet Fit - C/ Maestro Ripoll, 9 – 28006 Madrid - info@balletfit.es

BIKECONTROL (Bikecontrol Trading, S.L) - Pol. Ind. Paec Vial C parcela 15 - 17251 - Calonge (Girona) - Tel. 972 653 707 - Fax: 972 650 057 - info@bikecontrolcycling.com

Col. lectiu d'Esport per a Tothom 10 (Cet 10) - Rambla Guipúscoa, 23-25 baixos, 3 - 08018 - Barcelona - Tel. 932783135 - Fax: 933055062 - administracio@cet10.org

CORE HEALTH & FITNESS (Star trac, Nautilus, StairMaster, Schwinn) - C/ Fructuós Gelabert 6 - Sant Joan Despi - 08970 Barcelona - Tel: 934808540 - Fax: 932809989 - www.corehealthandfitness.com, info_spain@corehandf.com

EFAD - Escuela de Formación Abierta para el Deporte. c/ Violeta Parra, 9 - 50015 Zaragoza Tel: 976700660 / 900922288 - ccabra@estudiosabiertos.com

equilibrium PILATES METHOD (Equilibruium Pilates Method) - C/ Santa Catalina, 3 bajo - 20004 - San Sebastián (Guipuzcoa) - Tel. 943426900 - info@equilibriumpilates.net

Escola Universitària Formatic Barcelona - 66 Passeig de Gràcia // Passeig de Gràcia, 71 - 08007 - Barcelona - Tel: 932156800 - formatic@formaticbarcelona.com

ESIC - Camino Valdenigrales, s/n - 28223 - Pozuelo de Alarcón - Madrid - 914524100 - jacobo.caballero@esic.edu

Escuela Nacional Bio Natura - C/ Virgen de Loreto, 4 - 41011 - Sevilla - Tel. 955683999 - Fax: 954271417 - info@bio-natura.net

Euroinnova Business School - P. I. La Ermita, c/ Abeto, Ed. "Centro Empresas Granada" Secretaría: Oficinas 1 y 1D (Fase I) - 18230 - Atarfe Granada - Tel: 95805020 - formacion@euroinnova.com

Federación Española de Aeróbic y Fitness (Aerobithon, Fitness Day) - C/ Doctor Esquerdo, 105. Despacho 5. (28007) MADRID – Tel: 91 400 96 46 / 644 10 20 90 – feda@feda.net– www.feda.es

Federación Española de Pilates (FEPTC). Con más de 20 delegaciones en España. C/ Arce, 4 -3ºB - 28100- Alcobendas (Madrid) - Tel. 609024856 - www.federacionespanolapilates.com

Fitconcept Pro Tel. 622001791 - ernestoacostaeac@gmail.com

fit4life (Fit4life) C/ Del Mig, 3 - Pol. Ind. Pla d'en Coll - 08110 - Montcada i Reixac- Barcelona - Tel: 935948063 - formacion@fit4life.es

FitnessCoaching (Coaching aplicado a profesionales del sector del Fitness) - Avd. Político Jorge Vigón 22 - Entreplanta, despacho 4 - 26003 Logroño (La Rioja)-Tel: 941 037 984 | 676 460 009 - info@coachingcamp.es - coaching.camp

FIVESTARS FIVESTARS International graduate school Calle Juan Martinez Montañés nº2 - 29004 – Málaga - Tel: (+34) 951 70 40 70 - info@fivestarsfitness.com - fivestarsfitness.com

Fundación Pilates (Fundación Pilates) - c/ Fco. Zea, 4 - 28028 - Madrid - Tel. 917011591 - Fax: 917011592 - fundacion@fundacionpilates.org

Ges Formación C/ Enrique Granados, 2 - 18210 - Peligros - Granada - Tel: 958402095- david@gesformacion.es

IFBB (Curso de Entrenador Personal) C / Dublin, 39-I Centro Empresarial Europolis- 28232 Las Rozas (Madrid). Tel: 915352819 Fax: 916361270 - marketing@santonja.com

I Job Fitness C/ Plaza del Toro,1 - 28760 Tres Cantos – Madrid - Tel: 607141587 - www.ijobfitness.com - info@ijobfitness.com

IMF Business School c/ Bernardino Obregón, 25 - 28012 - Madrid -Tel: 913645157 - Ext. 1204 - jpolo@imf.com

Instituto Isaf (Isaf) - C/ Octavio Vicent Escultor nº3 bajo, esquina Av. Padre Tomás Montañana - 46023 - Valencia - Tel. 961096820 - Fax: 961096820 - info@institutoisaf.com

Jumpfit C/ Laskorain, 3 - 20400 Tolosa - Tel: 662952307 - www.jumpfit.es e-mail: info@jumpfit.es

Jumple Jumple By Aerower C/ Alfaz del Pi, 14, 03530 La Nucía - Alicante - Tel: (34) 966 895 967 - aerower.com/jumple - jumple@aerower.com

Life Santé (Life Santé) - c/ Arquitectura, 5-4º - 41015 - Sevilla - Tel. 902014118 - info@life-sante.com

Management Around Sports Calle Segundo Mata, 1 - 28224 Pozuelo de Alarcón, Madrid - Telf.: 91 137 35 55 - marketing@masenweb.com - www.masenweb.com

MPG - Marketing para Gimnasios Avda. Boucau, 9 - Montilla - Córdoba - Tel. 640257826 // 630744086 - maria@marketingparagimnasios.com

MRC International Training (MRC International Training) - C/ Carlos Vélez Arascues, 7 - 28023 - Aravaca (Madrid) - Tel. 913079639 - info@mrctraining.com

Oleft C/ Velázquez, 157 - 1º - 28002 - Madrid - Tel: 629441986

Orthos (Orthos) - Rambla de Fabra i Puig 47, Planta 3ª - 08030 Barcelona - Tel. 932077303 - Fax: 932077967 - comercial@orthos.es

Peak Pilates (Peak Pilates) - C/ Tellinaires, 47-49, Locales 10 y 11 - Gavà, 08850 (Barcelona) - Tel. 902300808 - Email: info@pilatesinternacional.com

Pilates Powerhouse (Pilates Powerhouse) - Francesç Macià, 89 local 4 - 08173 - Sant Cugat del Vallés - Barcelona - Tel. 935441694 - Fax: 936748032 - comercial@pilatespowerhouse.es

PRONAF (Facultad de Ciencias de la Act. Física y del Deporte-INEF Madrid - C/ Martin Fierro, 7 - 28040 - Madrid - Tel. 915334602 - congresopronaf@upm.es

SEA (Sector Fitness European Academy) Formación en toda España. - Tel. 966831733 - www.sectorfitness.com / e-mail: academia@sectorfitness.com

Thomas Wellness Group (Merrithew-Stott Pilates) - C/ Lanzarote, 13. Bajo B - 28.703 S.S. de los Reyes - Madrid - Tel. 91 661 76 07 - email comercial@spainpilates.com - www.spainpilates.com

UEM (Universidad Europea de Madrid) - C/ Tajo s/n, Urb. El Bosque – 20670 Villaviciosa de Odón – Madrid - Tel: 912115234 - www.uem.es

Unisport Management School Avda. Ernest Lluch, 32 - TCM2 - 08302 - Mataró - Barcelona - Tel: 937021961 - comunicacion@unisport.es

Valgo (Pilatesgo, Deporshop, Training Solution, Deporbook) Calle de la Indulgencia, 12 Local - 28027 - Madrid - Tel. 902 012 571 - Fax: 902 012 572 - valgo@valgo.es

fms (Wellnes & Sport Consulting) - c/ Provenza, 505 - 08025 - Barcelona - Tel. 934560945 - www.wscconsulting.net

Zumba Fitness S.L. (800 Silks Run Suite 2310 - 33009 Hallandale, Fl – United States- Tel: 954 – 526 7979 Fax: 954- 241 6828 - www.zumba.com Email: support@zumba.com

gestión, control de acceso y software

¡2A Cronos (¡2A Cronos) - C/Fuerteventura, 4 of.0.3 - 28703 - S. Seb. Reyes (Madrid) -Tel. 918046138 - Fax: 918033016 - info@i2a.es

Accesos y Comunicaciones, S.L. (Avizor) - Atarazanas, 7 - 04002 - Almería - Tel. 950280290 - Fax: 950272008 - info@avizor.info

AGMSOFT Consulting Avenida Madariaga, Nº 1, 2º, Dpto 2 - 48014 Bilbao (Bizkaia) - Tel: +34 94 475 19 10 - Fax: +34 94 475 89 14 - agmsoft@agmsoft.biz

Agüero Madrid - Tel: 653848429 - gustavo@grupoaguero.com

BYTETRAINER SOFTWARE **ASV-Software** (Asv-Software) - Cristo, 12 - 14001 - Córdoba - Tel. 607502258 - Fax: 957485671 - comercial@asvgimnasios.com

Atysa Facility Services C/Rector Triadó, 52 - 08014 Barcelona - Tel: 934511214 - Fax: 934513191 - www.atysa.com - Email: enricb@atysa.com

Bizneo Avda. de Burgos, 12 - 6ºA – 28036 Madrid - Tel: 914159606 - lorena.cianciulli@bizneo.com

Esportter Ed. Insur - C/ Albert Einstein, s/n - 1ª planta - Vodafone Smart Center - 41092 - Sevilla - Tel. 696216521 - comunicacion@esportter.com

Fitcloud Tel: 606907377 - www.fitcloud.es - info@fitcloud.es

Fitness & Health Academy S.L. - Crtra Reial 2, 08960 Sant Just Desvern (Barcelona) - info@bytetrainer.com - www.bytetrainer.com

Gpasoft, S.L. (GpaSport) - c/ General Prim, 3 - 08940 - Cornellá de Llobregat (Barcelona) - Tel. 934740049 - Fax: 934750228 - info@gpasport.com

Id.sys Internacional (Zebra Card) - La Granja, 82 – 3ºpl. - 28108 - Alcobendas (Madrid) - Tel. 917444460 - Fax: 915197213 - comercial@idsys.es

Informatica Sport, S.L. (Infosport) - St. Antoni Mª Claret, 520-522 - 08027 - Barcelona - Tel. 934764570 - Fax: 934764571 - infosport@infosport.es

Innplay Soluciones Sigitales SL Rua Piscina nº6 bajo - Oleiros Acoruña - Tel: 636 480 664 - info@innplay.tv - innplay.tv

Inzacard, S.L. (Inzacard) - C/ Caravís, 38 50197 - Zaragoza – Tel: 976 740 201 - comercial@inzacard.com - inzacard.com

KnowHowQr C/ Monserrat Roig, 2 - 08310 Argentona –Barcelona - Tel: 665308821 - www.knowhowqr.com - urinuca@gmail.com

Mundiscan Tecnologia (Mundiscan Tecnologia) - Gran Vía Marqués del Turia, 49 - 5º-6º - 46005 - Valencia - Fax: 963393264 - jorge@mundiscan.com

NUBAPP **Nubapp Applications S.L.** C/ Madres de la Plaza de Mayo, 44 Oficina 5.2 - 31013 Artica - Navarra - Tel: 948368138 - nubapp@nubapp.com

Sport (Inditar, Softarsport) - Pol. Ind. Vicente Antolinos, Calle C, Parcela 17, Nave 2 - 30140 - Santomera (Murcia) - Tel. 902 46 55 46 - Fax: 968 37 92 17 - info@softarsport.es

Ojmar SA Polígono Industrial Lerun, S/N, 20870 Elgoibar, Gipuzkoa - Tel: 943 74 84 84 - www.ojmar.com - leisure@ojmar.com

Omesa Informática, S.L. (Fingerscan V20, Biotouch y Siteco) - Paseo de la Julia, 3 - entrepl. - 34002 - Palencia - Tel. 979710464 - Fax: 979710584 - info@omesa.es

Perfect Gym C/ Huerta de La Sacedilla 4-10 - 28220 Madrid - Tel: 622 633 609 - m.garrido@perfectgym.com - www.perfectgym.es

Prosport Distribuciones (GPA Sport) - C/ Son Oliva, 5 - 07004 - Palma de Mallorca (Islas Baleares) - Tel. 871947906 - Fax: 871947906 - info@prosportdistribuciones.es

PROVISPORT **Provisport** (C/ Doctor Iranzo, 4 Local - 50013 Zaragoza - Tel: 976416614 - Fax: 902955058 - www.provis.es Email: administracion@provis.es

Slim Pay Pº de la Castellana, 43 - 28046 - Madrid - Tel: 919032430 - www.slimpay.com - Email: mtriasgray@slimpay.com

Sport & Consulting (Argusa, Gesfitness) - Parque Tecnológico de Boecillo - 47151 - Boecillo (Valladolid) - Tel. 983133103 - Fax: 983133105 - información@sport-consulting.info

TD Entrenamiento y Salud, S.L. (TD Sistemas) - c/ Pajaritos, 25 - 29009 - Málaga - Tel. 902102851 - Fax: 952072011 - info@tdsistemas.es

Tecnoidentia C/ Prolongación Calle Madrid 1- 28231 Las Rozas – Madrid - Tel: 916 39 74 61- www.tecnoidentia.com - comercial@tecnoidentia.com

Directorio de empresas

Telegim.tv PRO (Telegim. TV) - C/ Caspe, 126 entlo 4º - 08013 - Barcelona - Tel. 932659070 - Fax: 932654635 - jose@telegim.tv

T- Innova Ingenieria Aplicada S.A. (T- Innova) Ronda Can Rabadà, 2-Planta 4º Edificio "Logic" 08860 Castelldefels (Barcelona) - Tel: 902 678 900 - Fax: 936 365 372 - www.t-innova.com - info@t-innova.com

Trainingym Caino de la Goleta, s/n - Ed. La Celulosa, 1 - Local Izda - 04007 - Almería - Tel: 911255677 - rafa.martos@trainingym.com

Valte Investment S.L. C/ Camino de los Sastres, 2, 3 – dcha - 14004 – Córdoba - Tel: 670468166 - www.fitbe.cloud - Email: info@fitbe.cloud

Virtuagym C/ Oudezijds Achterburgwal, 55-1 - 1012 DB - Amsterdam (Netherlands) - Tel: +31 (0) 20 716 5216 - www.virtuagym.com - info@virtuagym.com

VITALE **Vitale S.L.** C/ Atarrabia, 17 bajo - 31610 Villava - Tel. 948066966 www.myvitale.com - asier@myvitale.com

mantenimiento y limpiezas

Arges Fitness P.I. La Bastida, C - 1413a, Nave 6 bis – 08191 Rubí – Barcelona - Tel: 935881089 - saul@argesfitness.com

BCN Servicios de Limpieza Sant Gervasi de Cassoles, 59 – 08022 Barcelona - Tel: 934187174 - contacto@bcnlimpieza.com

i-TEAMspain Pol. Ind. Montfullà C/ Vilabla Reix 4, nº5 - 17162 Bescanó - Tel: 902113206 - i-teamglobal.com - guillen@hefter.es

Netsport Limpieza e Higiene Deportiva, S.L. (C/ Republica Argentina, 58 - 08320 - El Masnou - Tel: 935409200 Fax: 935132807 - ww.netsport.es - netsport@netsport.es

Polti España S.A. Paseo del Ferrocarril, 381 - Polígono Industrial Camí Ral 08850 Gavà (Barcelona) - España - Tel +34 93 633 46 40 - Fax +34 93 638 04 32 - polti.es

maquinaria

Acero-sport (Acerosport, Axis Line, Stex International) - Pol. Industrial Campollano c/ F, nave 28 - 02007 - Albacete - Tel. 967606606 - Fax: 967248651- info@acerosport.com

ADN Professional Equipment, S.L. - C/ Pintor Serrasanta, 19, local, 08860 – Castelldefels- Tel.: 93 633 51 82 - www.adeene.net - info@adeene.net

AEMEDI (h/p/cosmos) - c/ Gran Via Corts Catalanes, 718 – 08013 Barcelona - Tel. 934585201 - Fax: 934585748 - info@aemedigym.es

aerowen **Aerower** Calle Alfaz del Pi, 14, 03530 La Nucía - Alicante - Tel: (34) 966 895 967 - aerower.com - info@aerower.com

Alyvesat **Alyvesat S.l.** Avda. de la Encina, 25 nave 3 - 28940 Madrid - Tel: 699427767 - www.alyvesat.es

BH (BH HiPower) - c/ Zurrupitieta, 22 Pol. Ind. Jundiz - 01015 - Vitoria (Álava) - Tel. 945290258 - Fax: 945290049 - marketing@hipower-gym.com

Bkool C/ San Joaquín, 3- 28231 Las Rozas Madrid. Tel: 910149798 - cvergara@bkool.com

BIKECONTROL (Bikecontrol Trading, S.L.) - Pol. Ind. Paec Vial C parcela 15 - 17251 - Calonge (Girona) - Tel. 972 653 707 - Fax: 972 650 057 - info@bikecontrol-cycling.com

(Body Bike España) – www.body-bike.com – bodybike spain@gmail.com. Tel: 673366528.

BODYTONE (Bodytone)- C/ Legon, esq. camino del Panderon - 30500 – Molina de Segura – Murcia - Tel. 968205383 - Fax: 968231854 - info@bodytone.es

Bolance Sport System Plaza las Flores, 7 – 5ºD - 30820 MurciaTel: 665674557 - e-mail: boancesportsystem@gmail.com

Calmera Fitness. C/ Atocha Nº 119, 28012 Madrid. Tel: 91 429 15 42. www.calmerafitness.com.fitness@calmera.es

Cardgirus, S.L. (Cardgirus) - c/ Hierro, 25 - 28330 - San Martín de la Vega - Madrid - Tel. 916917690 - Fax: 916917057 - sales@cardgirus.com

CORE HEALTH & FITNESS (Star trac, Nautilus, StairMaster, Schwinn) - C/ Fructuós Gelabert 6 - Sant Joan Despi - 08970 Barcelona - Tel: 934808540 Fax: 932809989 - www.corehealthandfitness.com, info_spain@corehandf.com

Coygarsport S.L. Fray Enrique Alvarez, s/n. Moreda de Aller 33670 (Asturias) - Tel: 985480934, FAX: 985483065, www.coygarsport.com, fitness@coygarsport.com

concept 2 **D. E. Vermont, S.A.** (Concept 2, Vasa, Trainer, Dr, Lange, Hp Cosmos) - c/ Wiesbaden, 9 - bajo - 20008 - San Sebastián (Guipúzcoa) - Tel. 943313788 - Fax: 943218897 - vermont@vermontc2.com

Dogasport, S.L. (True, Body Bike) - Avda. General Mola, 98 - 38007 - Santa Cruz de Tenerife (Canarias) - Tel. 922200463 - Fax: 922200791 - info@dogasport.com

Dreamgym Fitness S.L. (Pol. Ind. El Pastoret - C/ Andalucía, 8 - 03640 Monóvar (Alicante) - Tel/ Fax 96 547 13 21 - informacion@dreamgym.es - www.dreamgym.es

eGym **eGym GmbH Sucursal en España.** C/ Nuria nº 59, 2 planta - 28034 Mirasierra (Madrid) España – www.egym.es – info@egym.es 91278 91 67

Equidesa (Equidesa) - Ctra. de Murcia, km 15 - 30591 - Balsicas (Murcia) - Tel. 968580203 - Fax: 968580461 - equidesa@equidesa.com

F&H Fitness (Freemotion) - Plaza Libertad, 4 - 12540 - Vila-real (Castellón) - Tel. 964538447 - Fax: 964526604 - fyh@fyhfitness.com - www.fyhfitness.com

Fit4life (Stages Cycling, Aplifit, gym80, Freemotion, FFITTECH, Fit3D, Octane, True, Torque Fitness, etc...) C/ Del Mig, 3 - Pol. Ind. Pla d'en Coll - 08110 - Montcada i Reixac- Barcelona - Tel: 935948063 - Fax: 935943897- info@fit4life.es

Fitland S.L. (Fábrica de máquinas musculación, cardio y accesorios) - C/ Prosperidad, 16, 41720 Los Palacios y Villafranca, Sevilla - Tel. 955819323 - Fax: 955812101 - informacion@fitland.es

Fitness Digital Fitnessbit S.L. - Avda. De los Olmos,1 Edif. Inbisa D4 Of. 015 - 01013 Alava. Tel: 945011043 - info@fitnessdigital.com

Fitshop Iberica SLU. C/ Joaquin Molins, 5 -4º- Puerta 2 - 08028 Barcelona - Tel: 911239029 - Info@fitshop.es - www.fitshop.es

Fitsport bcn, S.L. (Fs-Fitsport, Copu Ray) - c/ Navas de Tolosa, 283-287 local 10 - 08026 - Barcelona - Tel. 933497729 - Fax: 933409274 - info@fitsport.es

Fitness Technology SL. C/ Partida Albardanera , 29A, 3750 Eguer - Tel: 965761880 - www.miha-bodytec.com - info@fitnesstechnology.es

FFITTECH **Fun & Fitness Lda:** Urbanizacao Valrio, Lote1 - Vildemoinhos - 3510-431 Viseu - Portugal. Tel/Fax: 03510232412003. www.fitness.es - www.ffittech.com - ventas@ffitness.es

(Contact) - Ctra. Puebla de Farnals al Puig s/n - nave 1 y 2 - 46540 - El Puig (Valencia) - Tel. 961472657 - Fax: 961472657 - ventas@grupocontact.com

Indoor Walking (Indoor Walking) - Avda Cornellà, 144 5º-3º Edif. Lekla - 08950 - Esplugues de Llobregat (Barcelona) - Tel. 934802216 - Fax: 934802566 - eas@telefonica.net

Inter- Vap Europa, S.L.U. (Intervap Exe) - P. I. Tejerías Norte c/ Los Huertos, s/n - 26500 - Calahorra (La Rioja) - Tel. 941145410 - Fax: 941146996 - intervap@intervap.com

MATRIX Strong • Smart • Beautiful (Johnson, Matrix, Horizon y Visión) - Avenida del Sol nº 8-10 28850 - Torrejón de Ardoz (Madrid) - Tel. 914885525 - Fax: 9148855422 - info@jht.es

Kettler (Kettler) - Terracina, 12 - Pol. Pla-Za - 50197 - Zaragoza - Tel. 976460900 - Fax: 976322453 - kettler@bmsportech.es

Life Fitness WHAT WE LIVE FOR **Life Fitness-Brunswick Iberica, S.A.** (Life Fitness, Hammer, strength, Lemond) - c/ Frederic Mompou, 5-1º-1 - 08960 - Sant Just Desvern (Barcelona) - Tel. 900505741 - Fax: 936724670 - info.iberia@lifefitness.com

Meinsa, S.L. (Tisone Sport) - Camino Viejo Castellón, Onda, s/n - 12540 - Villarreal (Castellón) - Tel. 964523459 - Fax: 964532929 - info@tisonesport.com

Mygym, S.L. (Vectra Fitness, Waterrower, Visión, Colespa, Level) C/ Espinarejo 1, portal 2, 2º G - 28400 Collado Villalba (Madrid) - Tel: 916407004 - Fax: 916371849 - info@mygym.es

Ortus Fitness (Ortus Fitness, Jad, Kip-Machines) - P. I. VI - c/ L'Alteró, s/n - 46460 - Silla (Valencia) - Tel. 961210120 - Fax: 961210180 - ortus@ortus.com

OSSFITNESS Pol. Los Olivares - C/ Huelma 36 - 23009 Jaén - Tel. y Fax: +34953284485 - www.ossfitness.com- info@ossfitness.com

PANATTA (Panatta Srl) - Via Madonna della Fonte 3c - 62021 Apiro - Italia (MC) - Tel +39 0733 611824 - Fax +39 0733 6137251 - VAT: 01823340433 - www.panattasport.com

POOLBIKING. **Poolbiking SLU** - C/ Grecia, 1 - 08700 Igualada (Barcelona) - Tel: 938053412 - www.poolbiking.com e-mail: ferran@poolbiking.com

PRECOR (Precor, Cardiotheatre, Wilson, Atomic...) - Parque Negocios Mas Blau II c/ Conca de Barberá, 4-6 - 08820 - El Prat de Llobregat (Barcelona) - Tel. 932625100 - Fax: 932625101 - info.spain@precor.com

Priwel (Emotion-Fitness GmbH, Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Realleader Fitness - Nº 18 of AoShan Road, High-tech Development Zone - Xintai City - China - Tel: 0086-538-6838797 - www.realleadereuroper.com - Email: danielap@realleadereurope.com

ROCFIT **Rocfit** (Rocfit, Trixter, Gravity) - c/ Doctor Gómez Ulla, 14- 28028 - Madrid - Tel. 902304444 - Fax: 913558699 - info@rocfit.com

San Katsu (Johnson, Vision Fitness, BH Fitness) - c/ Josep Calvet, 34 2º P.I. Pla d'en Boet - 08302 - Mataró (Barcelona) - Tel. 937984094 - Fax: info@sankatsu.es

SALTER ACTIVEHEALTH (Salter) - c/ Lluis Millet, 52 - 08950 - Spluges de Llobregat (Barcelona) - Tel. 933720300 - Fax: 933720900 - sport@salter.es

Smarttone Ctra. De la Estación, 22 - 03330 Alicante - Tel: 966292110 - info@@nexarevolution.com

Solaguna, S.L. (Laguna Sport, Top-Ring, Adidas Boxeo) - Avda. Benidorm, 9 - 26580 - Arnedo (La Rioja) - Tel. 941385013 - Fax: 941385014 - laguna@lagunasport.com

Sport Enebe, S.L. (Sport Enebe) - C/ Fortuny, 18 - 03009 - Alicante - Tel. 965128003 - Fax: 965171519 - comercial@enebe.com

DKN (DKN Iberica) - Pol. Ind. Rafelbuñol – C/ Cami Cebolla, nº7 – 46138 Rafelbuñol – Valencia - Tel. 961 402 289 - Fax: 961 402 437 - info@dkniberica.es

Tecno Sport (Power Plate, Keiser, Balnced Body, Gym 80, Tanita, Octane) - c/ Del plastic, 1, Pol. Les Guixeres - 08915 - Badalona (Barcelona) - Tel. 932749780 - Fax: 934281070 - info@tecnosport.es

TECHNOGYM (Technogym) - Parc Neg. Mas Blau, I, Edif. Avant BCN, c/ Selva, 12 pl. baja - 08820 - El Prat de Llobregat (Barcelona) - Tel. 902101093 - Fax: 933704736 - informacion@technogym.net

Telju Fitness, S.L. (Innovate, Innovate Strength, Intense, Sapilo) - P. I. c/ Guadalquivir, s/n - 45523 - Alcabón (Toledo) - Tel. 925779595 - Fax: 925779597 - comercial@telju.com

THOMAS **Thomas Wellness Group** (WAV-E, Technogym, Assault Airbike) - C/ Lanzarote, 13. Bajo B. - 28.703 S.S. de los Reyes - Madrid - Tel. 91 661 76 07 - email info@thomas.es - www.thomas.es

Vipcenter España. www.vipcenter.it- vipcenterspain @gmail.com Tel. 677508458.

WAV-E. (Thomas Wellness Group) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

X-treme (X-treme, Ergo-fit, True Fitness) - P. I. Azque, c/ Bolivia, 47 - 28806 - Alcalá de Henares (Madrid) - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net

máquinas expendedoras

Aldovending, S.L. (Aldovending) - Avda Juan Carlos I, 16 - 30140 - Murcia - Tel. 968864294 - Fax: 968863483

Arbitrade, S.A. (Arbitrade) - C/ De la Prensa, 7 pol. Ind. Zeta - 08150 - Parets del Vallés (Barcelona) - Tel. 935608000 - Fax: 935608091 - info@arbitrade.es

Artidis Ingeniería Industrial S.L. - Máquinas de preparación de batidos de proteínas - Polígono El Escopar c/ E Parcelas 14-16 - 31350 Peralta (Navarra) - Tel y Fax: 948 753 360 - www.artidis.net - d.navarro@artidis.net

Automatics Costa, S.L. (Automatics Costa) - Rambla Sant Llorenç, 22 - 17412 - Maçanet de la Selva (Girona) - Tel. 972858479 - Fax: 972858479 - info@vendingcosta.com

Grupo Alliance C/ Prensa, 7. Pol. Ind. Zeta - 08150 - Parets del Vallés - Barcelona - Tel: 900264363 // 935608000- jcaraque@alliancevending.es

Jofemar, S.A. (Jofemar)- Ctra Marcilla, km.2 - 31350 - Peralta (Navarra) - Tel. 948751212 - Fax: 948750420 - jofemar@jofemar.com

Nexus Machines Pintor Roig i Soler 26 - 08915 Badalona – Barcelona Tel: 933522291 - www.nexusmachines.net Email: info@nexusmachines.net

Olevending Madrid SL. Carretera Estación, nave 6 - 33429 VíellaSiero – Asturias - Tel: 902444001 Fax : 985264953 - www.olevending.es e-mail: emilio@olevending.es

Quintanilla Expendedores (Quintanilla Expendedores) - C/ Tomás Redondo, 1 Edificio Luarca - 28033 - Madrid - Tel. 917644401 - Fax: 913816583 - quintanilla@quintanillaexpendedores.com

Saeco Iberica S.A. - C/ Sant Ferran 34-36, - 08940 Cornella de Llobregat (Barcelona) Tel. 934740017 Fax. 934740434 saeco. saecoiberica@philips.com

Seferguer, S.L. (Seferguer) - Ctra. de Murcia nº 11 bajo - 30170 Mula (Murcia) - Tel. 902105082 - Fax: 968676982 - seferguer@seferguer.com

Selecta Avenida de la Constitución 210-212 28859 - Torrejón de Ardoz - Madrid - Tel: 916787300 - Opc. 2 - Mkt callcenter.selecta@es.selecta.com

Solostocks – C/ Alcalde Barnils, 64-66 A 4º – 08174 Sant Cugat Del Valles [Barcelona] Tel.935045605 info@solostocks.com

Top Sec – C/Silva, 2 – 1 4 - 28013 – Madrid - Tel: 663946816 - www.topsec.fr/es - Email: n.frankowska@topsec.es

Vending 97 (Vending 97) - Avda de la Industria, 12 Pol.Ind.Guadalquivir - 41120 - Gelves (Sevilla) - 955761311

masaje y relajación

Centro Quiropractico Arte - C/ Luchana, 32. 1 exterior izquierda, 28010 Madrid - Tel: 661 81 83 41 - info@artequiropractico.com, www.artequiropractico.com/

Corposalud (Corposalud, Medisana) - San Feliú de Guixols, 5 bajos - 08028 - Barcelona - Tel. 933304818 - Fax: 933304819 - info@corposalud.es

Ems España (EMS España) - Bernardino Obregón, 14 - 28012 - Madrid - Tel. 915289989 - Fax: 915393489 - administración@ems-espana.com

Good Health, S.L. (Vibra Confort) - Antonio Cavero, 87- 28043 Madrid - Tel. 917600407 - Fax: 917768452 - dayal@vibraconfort.com

Ideal Spa Systems, S.L. (Spa Capsule) - Plaza Ruperto Chapí, 2 - 03001 - Alicante - Tel. 965141809 - Fax: 965632366 - info@idealspasystem.com

InterVap Europa, S.L.U. (Intervap Eke)- Pol. Id. Tejerías Norte, C/ Los Huertos, s/n - 26500 - Calahorra (La Rioja) - Tel. 941145410 / 941135448 - Fax: 941146996 - intervap@intervap.com

Jungshim C/ Eduardo del Palacio, 8 - Planta Baja - Madrid - Tel: 910 887 280 - consultas-madrid@jungshim.org - www.jungshim.org

La Casa del Masajista (La Casa del Masajista) - Pº Juan Antonio Vallejo - Nájera Botas, C.C. Pasillo Verde. 28005 - Madrid - Tel. 915171051 - Fax: 915171052 - www.lacasadelmasajista.com

Muebles Arganda (Muebles Arganda) - Avda de Madrid, 106-108 - 28500 - Arganda (Madrid) - Tel. 918701527 - Fax: 918711649 - info@mueblesarganda.com

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Spaxión (By Asetra) - Calle Arte nº 21 - 4ºA - 28033 Madrid - Tel: 914013325 Fax: 914015689 - info@asetrabalnearios.com

Silax (Silax) - P.I., parc.48 - 47400 - M. del Campo (Valladolid) - Tel. 648274426 - silax@silax.es

Thomas Wellness Group (Starpool Wellness Concept) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

WAV-E (Thomas Wellness Group) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

medicina deportiva y rehabilitación

Asociación Española Fisioterapia en el Deporte (AEFD) - Apdo de Correos, 54204 - 28080 - Madrid - Tel. 680490844 - Fax: 912244420 - aefidep@yahoo.es

AEMEDI (Cosmos) - Gran Via Corts Catalanes 718 -08013 Barcelona - Tel. 934585201 - Fax: 934585748 - info@aemedi.com

ALTER G C/ Amado Nervo, 9 – Local 1 bis, 28007 Madrid - Tel: 913616909 - www.lunasolutions.es - pablo@lunasolutions.es

Biologica TM C/ Rosselló nº 1B - 08530 La Garriga (Barcelona) - Tel: 669961461- www.bl-biologica.es Email: georgina.rrpp@dietowin.es

Body Coach (Body Coach) - C/ Ripolles, 14 - 43008 - Tarragona - Tel. 977656274 - bodycoach.es@gmail.com

Centro Médico Dynamed - C/ Fernández de la Hoz, 76-3ºC - 28003 - Madrid - Tel. 914413159 - http://clinicabretondelosherreros.com

Clínica Vass (Terapias manuales y medicina natural) - Avda. Camino de Santiago, 31 - 28005 Madrid - Tel. 917507807 - Fax: 917507794 - rodrigo-ferreiros@clinicavass.com

E. Lacalle L., S.L. (Mueller Sports Medicine) - C/ Santa Teresa, 59 - 50006 - Zaragoza - Tel. 976553097 - Fax: 976568326 - informacion@mueller-lacalle.com

Fisio Medica Actual, S.L. (Fisio Medica Actual) - Plaza Sancho Abarca, 2 - 31014 - Navarra - Tel. 948127256 - Fax: 948382337 - ventas@fisimedica.es

Helianthus Medical (Helianthus Medical) - C/ Físicas, 67 Pol. Ind. Urtinsa, II - 28923 - Alcorcón (Madrid) - Tel. 916111912 / 902100706 - Fax: 916191519 - import@helianthusmedical.com

Hidrogenada.com C/ Albala, 9D-51 - 28037 - Madrid - Tel: 911.447.675 - www.hidrogenada.com - rafael@hidrogenada.com

Epte **Ionclinics** – Avda. Antonio Alameda,29- 46250 – L'Alcudía – Valencia Tel: 960606200- www.electrolisisterapeutica.com - contact@ionclinics.com

Orto Christian (Orto Christian) - Plaza de la Medicina, s/n - 08911 - Badalona (Barcelona) - Tel. 933844651 - info@orto-christian.com

Rehab Medic (Biofreeze, Flex-all454, Madform) - C/ Berenguer de Palou, 86-90 - 08027 - Barcelona - Tel. 933527650 - Fax: 933527595 - info@rehabmedic.com

Sanasport (Sanasport) - C/ Lancia, 7 -1º - 24004 - León - Tel. 987218148 - correo@sanasport.com

Shortes España, S.A. (Shortes, LP) - Ing.Isidoro Clausel, 5 La Juvería - 33211 - Gijón-Tremañes (Asturias) - Tel. 985310211 - Fax: 985322813 - shortes@shortes.com

Simove, S.L. (Galileo, Novotec) - Avda del Camino de lo Cortao, 13 nave 6 - 28700 - San Sebastián de los Reyes - Madrid - Tel. 916543932 - Fax: 916543942 - comercial@simove.es

Sports Medicine Products, S.L. (Sports Medicine Products) - C/ León Gil de Palacio, 2 - 28007 - Madrid - Tel. 914348415 - Fax: 915012726

X-treme Fitness (Ergo-fit) - P.I. Azque C/ Bolivia, 47 - 28806 - Alcalá de Henares (Madrid) - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net

Zaindu (Zaindu) - C/ Tamaixa, 2 - 20800 - Zarautz (Guipuzcoa) - Tel. 94383355 - Fax: 943890822 - zaindu@zaindu.com

nutrición

AMIX c/ Holanda, 21 P.I. las Maromas - 03160 - Almoradi (Alicante) - Tel. 966 780 814 - Fax: 966780707 - info@amixlevante.es

ASN (BSN, ON, Universal Nutrition, Nutrex, Stacker, Cytosport) - Centro Plaza, oficina 15 - 29660 - Nueva Andalucía (Málaga) - Tel. 954851992 - Fax: 952929609 - info@asn-europa.com

Beverly (Beverly Nutrition) - c/ Parque Ferial, 27, Polígono Urtinsa - 28923 - Alcorcón (Madrid) - Tel. 916434503 - Fax: 916437055 - beverly@beverly.es

Best Protein, S.L. (Best Protein, Anatomy) - c/ Las Moreras, 19, Pol. Ind. Estruch - 08820 - El Prat de Llobregat (Barcelona) - Tel. 933 704 067 - Fax: 933 704 066 - comercial@bestprotein.com

Big Man Nutririon, S.L. (Big Man) - Ctr Callosa de Segura Rafal Km 2 - 03314 El baden-San Bartolome - Orihuela (Alicante) - Tel. 966753435 - Fax: 966752967 - comercial@bigman.es

Bio-Dis España, S.L. (Nature Essential, Sport Nutrition) - Pol. Ind. Majaravique, nave 30-D - 41309 - La Rinconada (Sevilla) - Tel. 954900690 - Fax: 954905577 - info@natureessential.com

Bioibérica (Artroactive) - Plaza Francesc Maciá, 7- 08029 - Barcelona - Tel. 934904908 - Fax: 934909711 - cmartinez@bioiberica.com

Biologica TM C/ Rosselló nº 1B - 08530 La Garriga (Barcelona) - Tel: 669961461- www.bl-biologica.es Email: georgina.rrpp@dietowin.es

Bodytone (Ultimate Nutrition, X-Pro) - Avda. Infante D.J. Manuel, 4 - 30011 - Murcia - Tel. 968205383 - Fax: 968231854 - info@bodytone.es

Crown Sport Nutrition C/ C/RAPOSAL, 23 - 26580 – Arnedo - Tel: 941129426 - www.crownsportnutrition.com pol@meatprot.com

Dietbox C/ Tortosa, 60 - 08227 Barcelona - www.dietbox.es - Email: marketing@dietbox.es

Energy Sport (Energy Sport) - c/ Mare de Déu de Port, 265 posterior - 08038 - Barcelona - Tel. 934229700 - Fax: 932964498 - info@energysport.net

FAGE International S.A. 145, Rue du Kiem, L-8030 Strassen. Luxembourg - Tel. +352 621 455 575 - home.fage - Alba.Martinez@mail.fage

Goldnutrition S.L. P.º Eduardo Dato, 21 Bajo Derecha - Madrid - 28010 - Tel: 914939424

Helados Giuseppe Ricci Avenida de Los Esparteros 14 - Polígono Industrial San José de Valderas - 28918 - Leganés (Madrid). Tel: 91 642.67.56 - produccion@heladeriaricci.com

Kellogg's (Kellogg's) - Av. de Europa, 19, 28108 Alcobendas, Madrid - Tel: 912 03 86 00

Laboratorios Tegor, S.L. (Tegor Sport) - P. I. Ugaldeguren, 1, Parcela 5 III - nave 1 edif. A - 48170 - Zamudio (Vizcaya) - Tel. 944544200 - Fax: 944543337 - tegor@tegor.com

Masproteina.com (Nutrición deportiva) - Rambla Marinada, 13 - 43712 - Lorens de Penedés - Tarragona - Tel. 651895691 - info@masproteina.com

Maximuscle (Maximuscle) - c/ Del plastic, 1 Pol. Les Guixeres - 08915 - Badalona (Barcelona) - Tel. 932749780 - Fax: 934281070 - info@tecnosport.es

Maxpro Nutrition C/ Artesania, 8 Pol. Ind. Atalaya de Yuncler - 45529 Yuncler - Toledo - Tel: 952524088 - www. maxpro.es - maxpro@maxpro.es

Megaplus (Megaplus, Nutribike) Ctra. de Vilafranca, C15 B, Km. 5,2 - 08810 Sant Pere de Ribes (Barcelona) - Tel. 938962835 - Fax 938962745 - E-mail: info@megaplus.es

MULTIPOWER (Multipower) - Rambla de Catalunya, 13 princ. 3ª - 08007 - Barcelona - Tel. 931142007 - Fax: 937074400 - info@atlantic-multipower.es

MUSCLETECH (Muscletech, Quamtrax, Musclemax, Powerpack) - C/ Herreros 17, Polígono Industrial Los Ángeles 28906, Getafe - Madrid. España. Tel: 918 719447 - pedidos@lastonred.com - www.quamtrax.com/es

Nutrifitness Solarium s.l. C/ Arquitecto Valdevira, 57 A – 02004 Albacete- Tel. 967254498- contacto@nutrifitness.es

Nutrintegratori S.L. (Nutritienda) - C/ Reyes Católicos, 20 - 28980 - Parla (Madrid) - Tel. 918148281 - dept.marketing@nutritienda.com

Nutripro (Mtx) - c/ Lekumberri, nave 22, P. I. Arretxe Ugalde - 20305 - Irún (Guipúzcoa) - Tel. 943639601 - Fax: 943631336 - info@nutriprotechnology.com

NutriSport Nutri Sport (Nutri Sport) - Paraje Las Escomas, s/n - 08310 - Argentona (Barcelona) - Tel. 937974388 - Fax: info@nutrisport.es

NXT-Treme Nutrition (NXT-Treme Nutrition) - Avenida Gregorio Diego 10 29004 Málaga España. Tel: 952237269 - team@fitnessnutrition.es- www.fitnessnutrition.es

Osunasport SL (MASmusculo.com) - C/ Arabial 123 - Granada 18003 - Email Info@osunasport.com - Tel. 902021225

Perfect Nutrition (Perfect Nutrition) - C/ Francesc Macia 60 -7º E (Torre Milenium) - 08208 - Sabadell (Barcelona) - Tel. 937254928 - Fax: 937254928 - info@perfectnutrition.es

Performance Atlética, S.L. (Dymatize Nutrition) - Av. Comunidad de Madrid, 41 local 10 C.C. Burgo Centro I - 28231 - Las Rozas (Madrid) - Tel. 667569278 - contacto@dymatize.es

Power Fitness Nutrition S.L. (Powerfit Nutrition) - C/ Rua, 33 - 39700 - Castro Urdiales (Cantabria) - Tel. 942784040 - Fax: 942783490 - eduardo@powerfitness.es

Powergym, S.L. (Powergym) - Pol. Ind.Cal Moliner, s/n - 17401 - Arbúcies (Girona) - Tel. 972 860 364 - Fax: 972 162 035 - info@powergym.net

Proteinweb - C/ Polonia ,36 - 08024 Barcelona - Tel: 932847784 info@proteinweb.es.

Prozis - C/ Zona Franca Industrial, Plt. 28, - Pav. K, Mod. 6, Canical, 9200-047 Machico - Portugal - www.prozis.com

QNT QNTSPORT - www.qntsport.es - info@qntsport.es www.facebook.com/QNTSPORT

Repli, S.L. (Repli) - Pol. Ind. Font de la Parera - 08430 - La R. del Vallés (Barcelona) - Tel. 902102253 - Fax: 938421144 - comercial@repli.es

Sfy Professional Nutrition. Cerro de los Santos, 9 - Parq. Agroal., La Alcudia - 03290 Elche - Alicante - Tfno: +34.96.545.94.44 - www.scienceforyou.es [1] - info@scienceforyou.es

Soria Natural (Fost Print Plus) - P. I. La Sacea, 1 - 42162 - Garray (Soria) - Tel. 975252046 - Fax: 975252267 - soria@sorianatural.es

Sport Muscle (Xtreme Nutrition, Startpro, Sportlabs) C/ Real (Edif. Las Palmeras) 273 - 11100 San Fdo (Cadiz) Tel: 637 450 005 / 956 10 16 16, juanma@sport-muscle.com WWW.SPORT-MUSCLE.COM.

ULTIMATE Stack (Ultimate Stack) - c/ Alba, 7 - 28760 - Tres Cantos (Madrid) - Tel. 918046218 - Fax: 918045959 - ultimate@ultimate-stack.es

Violetti International Group SL C/ Gran Via Corts Catalanes, 843 - 08018 Barcelona - Tel: 607794628 - www.drstevi.com . drstevi@drstevi.com

Vital Business Center, S.L. (Vitargo ®) - Cerro de los Santos, 9- Parq. Agroal., La Alcudia- 03290 Elche - Alicante - Tfno: +34.96.545.94.44 - www.vitargo.es - www.vitalbodylife.es

Vitobest - C/ Dobladores, Parc 0-22- 03600 - Elda (Alicante) - Tel. 965384502 - Fax: 965398850 - vitobest@vitobest.com

WEIDER **Weider Nutrition S.L.** (Weider) - C/ Electrónica, 39-41 - 28923 - Alcorcón (Madrid) - Tel. 918757066 - Fax: 918701461 - info@weider.es

pavimentos

AEROBIC FITNESS **Aerobic & Fitness** (Everlast) – C/ Narcis Monturiol s/n . P.I. Salelles, II. 08253 San Salvador de Guardiola Barcelona – Tel: 938355950 - Fax: 938355954 - marketing@aerobicyfitness.com - www.aerobicyfitness.com

AMC **AMC Mecanocaucho** Aplicaciones Mecánicas del Caucho S.A. - Industrialdea Zona A. Pab 35. - Asteasu -20159, Gipuzkoa. España - Tel: +34943696102 - Fax: +34943696219 - ventas@amcsa.es - www.mecanocaucho.com - www.akustik.com

Bona ibérica, S.L. (Bona ibérica) - c/ Pitágoras, 7, Pol. San Marcos - 28906 - Getafe (Madrid) - Tel. 916420188 - Fax: 916420690 - bonaiberica@bona.com

Caster (Podium) - c/ Manuel de Falla, 4, Elche Parque Industrial - 03203 - Elche (Alicante) - Tel. 965683700 - Fax: 965683700 - caster@alc.es

Caucho y Derivados, S.A.-Caydesa (Solumflex)- Pol.Empresarium C/ Acebo, 23, Pol. Naragón, nave 5 - 50720 - La Cartuja Baja (Zaragoza) - Tel. 876262768 - Fax: 876262770 - comercial@solumflex.com

CDM STRAVITEC Reutenbeek 9-11 - 3090 Overijse Bélgica - Tel: +32 2 687 79 07 - info@cdm-stravitec.com - cdm-stravitec.com

Condes (Condes, Junkes, Tarkett, Sommer, Witex) - c/ Santa María Salome, 1 - 28031 - Madrid - Tel. 917778902 / 917780501 - Fax: 917778268 - condescb@condescb.com

Dexpla (Dexpla) - C/ València, 27 P.I Ca N'Oller 08130 Santa Perpetua de la Mogoda (Barcelona) - Tel. 934281933 - Fax: 934281933 - info@dexpla.com

Distiplas Floors, S.L. Cmo. de Pajares y del Porcal, 11 - 28500 - Arganda del Rey (Madrid) - Tel. 918704810 - Fax: 918707489 - marketing@distiplas.com

Directorio de empresas

Geometriktarget, Lda Rua 1º de Maio, Zona Industrial do Roligo, 4520-115 Espargo - (+34) 910 603 431 / (+34) 910 601 353 - info@geometriktarget.com - www.geometriktarget.com

Gerflor Iberica SA. C/ Playa de las Americas,2 - 28290 Las Rozas - Madrid - Tel : 916535011 Fax: 916532585 - www.gerflor.es Email: gerfloriberica@gerflor.com

Graflex C/ Centeno 13 - 45223 Seseña (Toledo) - Tel: 900 494 532 - www.graflexacoustics.com, info@graflexacoustics.com

Junckers Iberica SA C/ Doctor Fleming, 3º 9º planta- 28036 Madrid - Tel: 915075719 - Fax: 915075653 - www.junckers.com/es - orden@junckers.com

Paviflex- Crta. Murcia – Alicante Km. 49.100 - 03330 Crevillente –Alicante - Tel: 965403300 Fax: 965403500 - www.paviflex.es e-mail: info@paviflex.es

Pavigym (Pavigym) - C/ Esparto, s/n, Partida de Canastell I, 98 - 03690 - San Vicente del Raspeig (Alicante) - Tel. 965675070 - Fax: 965666793 - info@pavigym.com

(Plenum) - C/ San Amadeo, 30 - 28917 - Leganés (Madrid) - Tel. 916425419 / 660514219 - Fax: 916426450 - info@plenuminteriorismo.com

Supreme Floors Iberica (Supreme Floors) - C/ Oriente, 78-84 2º-6º - 08172 - S.C. del Vallés (Barcelona) - Tel. 935831818 - Fax: 935907619 - contact@floors-supreme.com

pilates equipamiento

Aemasport.com - C/ Montesa,44 – 28006 Madrid – Tel.914023474 info@aemasport.com

Aerobic & Fitness, S.L. (Align-Pilates) - c/ Narcis Monturiol, s/n, P. I. Salelles II - 08253 - Sant Salvador de Guardiola (Barcelona) - Tel. 938355950 - Fax: 938355954 - marketing@aerobicyfitness.com - www.aerobicyfitness.com

Bonpilates, S.L. (Bonpilates) - P.I. Las Atalayas, c/ Del Dólar, parc. 99 - 03114 - Alicante - Tel. 965147161 - Fax: 965102621 - info@bonpilates.com

Bscientific s.l. – C/ Ronda Narciso Monturiol , 3 – Edif. ABM Torre A 8 46980 Paterna (Valencia)- Tel 96131843 isabel.guiance@3bscientific.com

Corpora Pilates, S.L. (Corpora Pilates) - c/ Hermosilla, 38 1ºB - 28001 - Madrid - Tel. 914261074 - info@corporapilates.com

Elina Pilates - C/ P Nave 19- Pol. Ind. Noain Esquiroz – 31110 Navarra Tel: 948310791 fax. 948317352 info@elinapilates.com

F&H FITNESS (F & H Fitness) - Plaza Libertad, 4 - 12540 - Vila-real (Castellón) - Tel. 964538447 - Fax: 964526604 - fyh@fyhfitness.com - www.fyhfitness.com

New Pilates - Rua Murará, nº 47 - Messejana - CEP: 60872-690 - Fortaleza – CE – Brasil - Tel: +55(85)3232.8575 - www.newpilates.com.br - adm@newpilates.com.br

Grupo AZ P - Equipe- C/ Zurbaran 8 -1º- 28010 Madrid. Tel. 902051251 pequipe@grupoaz.com

Peak Pilates (Peak Pilates) - C/ Tellinaires, 47-49, Locales 10 y 11 - Gavà, 08850 (Barcelona) - Tel. 902300808 - Email: info@pilatesinternacional.com

Pilates Springboard (Pilates Springboard) - Calle Palos de la Frontera 32 derecha, Madrid 28045 - Tel. 601083409 - Fax: 914607092 - www.pilatesspringboard.com

Pilates Wellness & Energy - C/ Francisco Zea- 4- 28028 Madrid- Tel. 9170111591 Fax: 9170111592 mlopez@pilateswellnessandenergy.com

Profesional Pilates – C/ Mesena, 3 – 28043 Madrid- Tel: 913001918 info@profesionalpilates.com

Rocfit (Gravity, GTS) - c/ Enrique Mariñas Romero, 36 -12º - 15009 - A Coruña - Tel. 981173507 - Fax: 981292853 - info@rocfit.com

(Sedide Sport S.L) - c/ Galileo ,3 - 35010 - Las Palmas de Gran Canarias - Tel: 902012571 - Fax: 902012572 - www.sedide.com / e-mail: info@sedide.com

Tecnosport Condition, SLU (Balanced Body, Balanced Body University) - c/ Del Plastic, 1, P.I. les Guixeres - 08915 - Badalona (Barcelona) - Tel. 932749780 - Fax: 934281070 - info@tecnosport.es

Thomas Wellness Group (Merrithew-Stott Pilates) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email comercial@spainpilates.com – www.spainpilates.com

XTend Pilates (Xtend Pilates) - c/ Mesón de Paños, 2 - 28013 - Madrid - Tel. 915481286 - Fax: 915481286 - salesiberica@xtendpilates.com

piscinas

Joscar (DTP) - Av de la Constitución, 296, 45950 Casarrubios del Monte, Toledo. Tel: 91 817 18 18 - Fax: 916582704 - info@piscinasdtp.com

Pérgola Piscinas (Pérgola Piscinas) - Calle Legión Española, 4, 09001 Burgos – Tel: 694 45 72 67 - ventas@pergolapiscinas.com

Pisciland (Pisciland) - c/ Azuela, 6 - Pol.Ind.P-29 - 28400 - Collado Villalba (Madrid) - Tel. 918519507 - Fax: 918491176

Piscimar Pool (Piscimar Pool) - c/ De la Isla Cabrera, 15 - La Regia - 03189 - Orihuela Costa (Alicante) - Tel. 965320379 - piscinasblaya@telefonica.net

Piscinas Bonmar (Piscinas Bonmar) - Ctra. Vilassar de Dalt 6, 08348 Cabrils, Barcelona- Tel. 937 53 00 57 - info@piscinasbonmar.com

Piscinas Floragua, S.L. (Coinpol) - Avda de Badajoz, 50 - 28027 - Madrid - Tel. 914038226

Servipool Sevicios Integrales, S.L. (Servipool Servicios Integrales) - c/ Laguna del Marquesado, 47 nave 0 - 28021 - Madrid - Tel. 915915510 - Fax: 915915513 - comercial@servipool.com

Swin & Dream (Swin & Dream) - c/ León, 22 - 28500 - Arganda del Rey (Madrid) - Tel. 918711954 - Fax: 918712830

Waterair Ibérica, S.L. (Waterair) - c/ Arturo Soria, 205 - 28043 - Madrid - Tel. 902222622 - Fax: 915199917

plataformas vibratorias

(BH HiPower) - C/ Zurrupitieta, 22, Po. Ind. Jundiz - 01015 - Vitoria (Álava) - Tel. 945290258 - Fax: 945290049 - hipower@bhfitness.es

Body Coach (Body Coach) - C/ Ripollés, 14 - 43008 - Tarragona - Tel. 977656274 - bodycoach.es@gmail.com

(Bodytone) - Avda Infante Juan Manuel, 4 - 30011 - Murcia - Tel. 968205383 - Fax: 968231854 - info@bodytone.com

Bon Pilates (Bonpilates) - Pol. Ind. Las Atalayas, C/ Dólar, nave 99 - 03114 - Alicante - Tel. 965103375 - Fax: 965102621 - info@bonpilates.com

Byomedic (Byomedic) - C/ Telegraf, 4 local - 08041 - Barcelona - Tel. 932844556 - Fax: 932138808 - byomedic@byomedic.es

Cefar Compex (Winplate) - Avda. Cornellá, 144 - 1º - 4 - 08950 - Esplugues de Llobregat - Barcelona - Tel. 900801280 - Fax: 934733667 - ventas@cefarcompex.com

DKN Vibra salud (DKN) - Trav. Gracia, 31 - 08021 - Barcelona - Tel. 902555592 - dkn@vibrasalud.es

F&H Fitness (Oemmebi) - Plaza Libertad, 4 - 12540 - Vila-real (Castellón) - Tel. 964538447 - Fax: 964526604 - fyh@fyhfitness.com - www.fyhfitness.com

Life Fitness (Life Fitness) - C/ Frederic Mompou, 5 -1º-1º, Edif. Euro 3 - 08960 - Sant Just Desvern (Barcelona) - Tel. 936724660 - Fax: 936724670 - info.iberia@lifefitness.com

Mygym (Mygym) - C/ Espinarejo 1, portal 2, 2º G - 28400 Collado Villalba (Madrid) - Tel. 916407004 - Fax: 916371849 - info@mygym.es

Simove (Galileo) - Av. Camino de lo Cortao, 13 nave 6 - 28703 - S.S. de los Reyes (Madrid) - Tel. 916543932 - Fax. 916543942 - comercial@simove.es

TAE Belleza Termal (X Well) - C/ Lepanto, 230-236 bajos - 08013 - Barcelona - Tel. 902108870 - Fax: 932477905 - marketing@bellezatermal.com

(Power Plate) - C/ Del Plástic, 1 - 08915 - Badalona (Barcelona) - Tel. 932749780 - Fax: 934281070 - info@tecnosport.es

Vibrosport & Wellnes (Globus) - C/ Josep Castellá, 18 bajo - 08301 - Mataró (Barcelona) - Tel. 937552331 - info@vibrosport.net

Turbosonic (Turbosonic Meditec) - Paseo de Gracia, 11 esc. C 5º-4º - 08007 - (Barcelona) - Barcelona - Tel. 902303353 - info@turbosoniciberica.com

X-treme Fitness Equipment (X-treme) - P.I.Azque C/ Bolivia, 47 - 28806 - (Alcalá de Henares) - Madrid - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net

proyectos y construcción

Action Park (Action Park) - Apdo. Correos, 18 - 46220 - Picassent (Valencia) - Tel. 961240688 - Fax: 961240758 - www.actionpark.es

Adacta Ibérica, S.L. (Adacta Ibérica) - Ctra de la Esclusa, 33 acc.A - 41011 - Sevilla - Tel. 954990051 - adacta@jannone.net

Asetra Balnearios & Spa C/ Doctor Esquerdo 10 – 4º - 28028 Madrid. - Tel: 914013325 - Fax: 914015689 - info@asetrabalnearios.com

Carfer Saunas S.L. C/ Miguel Angel,10 Baixos - 08028 Barcelona Tel: 934486380 Fax: 933340185 - www.carfer.com email:carfer@carfer.com

City-Spa (City-Spa) - Pol. Ind. Cantos Blancos, nave 13 - 14480 Alcaracejos, Córdoba - Teléfonos: 957 156 096 – 957 156 059 - www.city-spa.com

Condés (Condés) - Santa María Salomé, 1 - 28031 - Madrid - Tel. 917778902 - Fax: 917778268 - condescb@condescb.com

Cool-Corporate Sport & Work Calle de L'Escar nº 26 - 08039 Barcelona - Tfn 617487412 - Mail: hola@cool-corporate.com - www.cool-corporate.com

Euroclima Madrid C/ Embajadores 181 - 28045 Madrid - Tel: 914810202 Fax: 916976001 - www.euroclimamadrid.com - joseluisgonzalez@euroclimamadrid.com

Europea Térmica Eléctrica S.L. (ETE) - Agustín Viñamata, 6 Bajo F - 28007 - Madrid - Tel. 915517074 - Fax: 915510255 - info@ete.es

Freixanet Saunasport, S.L. (Freixanet) - c/ Sallent, 55 - 08243 - Manresa (Barcelona) - Tel. 902103945 - Fax: 938738606 - freixanet@saunasport.com

Huric Rua da torre bela Ed. Huric Casal Novo - Sobreiro - 2644-909 Mafra - Portugal - Tel: +351 261 816 200 - www.huric.pt - Email geral@huric.pt

Layher, S.A. (Allround, Blitz) - La laguna del Marquesado, 17 - 28021 - Madrid - Tel. 916733882 - Fax: 916733950 - p.vazquez@layher.es

Narayana Instal-lacions, S.L. (Narayana Instal-lacions) - C/ Carme Karr, Nave 1, Pol.Ind. Les Vives - 08295 - Sant Vicenç de Castellet - Barcelona - Tel. 938332087 - Fax: 938332087 - info@narayanaweb.com

(Oproler) - Juan de Urbieta, 43 C/V Julio, Rey Pastor. Oficinas pta calle - 28007 - Madrid - Tel. 915249191 - Fax: 915249190 - oproler@oproler.com

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Promotora de Instalaciones Deportivas Catalanas, S.A. (Pidec) - Les Corts, 12 - 14 - 08028 - Barcelona - Tel. 933300011 - Fax: 934904491

Sentral Fitness Sport (Sentral Fitness Sport) - C/ Del Cid, 21 bajos - 49017 - Zamora - Tel. 902932648 - Fax: 902932649 - info@sentralfitness.com

Sport Equipalia Pavigrass – P.I. Palas de Rei, s/n 27200 Palas de Rei Lugo - Tel: 982286100 - ventas@jimsports.com

(desarrollo de departamentos de entrenamiento personal) - Avd M-40 portal 11, 1º 24 - 28925 - Alcorcón (Madrid) - Tel. 911124976

(Consultoría deportiva y desarrollo de proyectos) - Avd M-40 portal 11, 1º 24 - 28925 - Alcorcón (Madrid) - Tel. 911124976 - www.tiempod.es

Thomas Wellness Group (Vestuarios, Spa, Diseño 3D de áreas Fitness y Wellness) C/ Lanzarote, 13. Bajo B – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email email info@thomas.es – www.thomas.es

Urban Street Design S.L. – C/ Alcanar, 6 – entlo. 12004 Castellón – Tel: 672614454 – www.toxicworkout.com Email: urbanstreetdesign2016@gmail.com

WAV-E (Thomas Wellness Group) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

(Wellnes & Sport Consulting) - c/ Provenza, 505 - 08025 - Barcelona - Tel. 934560945 - www.wscconsulting.net

X-treme (X-treme) - Pol.Ind.Azque C/ Bolivia, 47 - 28806 - Alcalá de Henares (Madrid) - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net

ropa deportiva

Alphadventure S.L. - Avda. Castilla,32 nave 82 - 28830 san Fernando de Henares - Madrid. Tel: 916774294 - Fax: 916774294 - www.alphadventure.com atencionalcliente@snackfastwear.com

B.M.F. (BMF, Prolab, Quamtrax, Musc. Max, Power Pack) - c/ Romanones, 4 - 45211 - Recas (Toledo) - Tel. 925522157 - Fax: 925522978

By Lebron – C/ Julian Camarillo, 47 – 28037 Madrid - Tel: 910712689 – www.bylebron.com – comercial@bylebron.com

Daedo International (Daedo) - C/ Balmes, 55 bajo - 08007 - Barcelona - Tel. 934512308 - Fax: 933230968 - daedo@daedo.com

Flexxic Fitness (Flexxic, Xculpit) - C/ Pino Gómez, 5 - 1ºA - 30530 - Cieza (Murcia) - Tel. 655088661 - Fax: 968459197 - correo@fitnesstienda.com

Fuji Mae, SL (Fuji Mae) - C/ Can Albareda, 5-7 Pol. Ind. El Congost - 08760 - Martorell – Barcelona – Tel.: 93 775 04 33 – www.fujimae.com - fujimae@fujimae.com

Hon Sports CB C/ San Roque, 2 - 30540 Blanca - Murcia - Tel: 671459911 Fax : 968459197 - www.hon-sports.com e-mail: correo@fitnesstienda.com

Isance - Santiago Cano Alolea (Isance) - Pintor Rosales, 5 - 03009 - Alicante - Tel. 965185595 - Fax: 965170371 - isance@isance.com

Joma Sport SA Calle Ramón y Cajal, 134, 45512 Portillo de Toledo, Tel.: 925 77 60 06 - beatriz@joma-sport.com - www.joma-sport.com

Lorna Jane España C/Sevilla 2 - 07150 – Andratx - www.activeliving.es - Email: hola@activeliving.es

Moretex, S.L. (Mimic, MMC, X2) - c/ Assumpció, 5-7 - 08397 - Pineda de Mar (Barcelona) - Tel. 937660899 - Fax: 937660899 - info@minicsport.com

Nike (Nike) - c/ Garroxta 68 - 08820 - Prat Llobregat (Barcelona) - Tel. 934804100

Paratifit (Avda. jardín Botánico, 622 - 33203 Gijón Tel: 684605890 - www.paratifit.com Email: info@paratifit.com

Redipro. S.L. (Redipro) - Ctra. Fuencarral a Alcobendas, 44 Edificio 7 – Oficina 4 - 28108 Alcobendas. Madrid - Tel. 916620693 - Fax: 916621020 - marketing@redipro.es

Sport World (Sport World) - C/ Molí, nº 2 - 17164 - Bonmatí (Girona) - Tel. 972117370 - sportworld@sportworld.es

www.eleventspain.net C/ Mónaco,11 - 28232 Madrid - Tel: 673766633 - www.elevenspain.net - jorge.ribera.sanchis@gmail.com

saunas

Antal Equipamientos (Antal Equipamientos) - Donato Arguelles, 18 7 B. 33206 Gijon (Asturias) - Tel. 985303818 - Fax: 985316663 - info@antal-es.com

Asetra Balnearios & Spa C/ Arte, 21, 28033 Madrid - Tel: 914013325 Fax: 914015689 - info@asetrabalnearios.com

Baeza, S.A. (Baeza) Av. Velázquez-Cruce aeropuerto - 29004 - Málaga - Tel. 952236966 - Fax: 952231159 - malagacli@baeza-sa.com

Carfer Saunas S.l. C/ Miguel Angel,10 Baixos - 08028 Barcelona Tel: 934486380 Fax: 933340185 - www.carfer.com email:carfer@carfer.com

Freixanet Saunasport, S.L. (Freixanet)- C/ Sallent, 55 - 08243 - Manresa (Barcelona) - Tel. 902103945 - Fax: 938738606 - freixanet@saunasport.com

Gefusta, S.L. (Saunas Larmar) - C/ Les Planes, s/n, P.I. Pla de Santa Anna - 08272 - Sant Fruitós de Bages (Barcelona) - Tel. 938761868 - Fax: 938761869 - info@larmarsaunas.com

Goccia Spa C/ Comarcas, 117 - 46930 Quart de Poblet – Valencia - Tel:961525341 - www.gocciaspa.com - info@gocciaspa.com

Inbeca Grup (Inbeca) - Pol. Ind. El Grab, C/ Comagrua, 32-34 - 08758 - Cervello (Barcelona) - Tel. 933391329 - Fax: 933391190 - inbeca@inbeca.com

Infraspa Saunas Terapeuticas (Infraspa) - Pol.Ind.Mora-Garay, C/ Narciso Monturiol, nave 4 - 33211 - Gijón (Asturias) - Tel. 985308086 - Fax: 985308087 - info@infraspa.net

InterVap Europa, S.L.U. (Intervap Eke) - Pol. Id. Tejerías Norte, C/ Los Huertos, s/n - 26500 - Calahorra (La Rioja) - Tel. 941145410 / 941135448 - Fax: 941146996 - intervap@intervap.com

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Pro-Equip (Proequip) - Carretera de Quel 31, Bajo - 26580 Arnedo (La Rioja) - Tel. 941387124 - Fax: 941385559- info@pro-equip.com

San Katsu, S.L. (Johnson, Vision Fitness, BH Fitness) - c/ Josep Calvet, 34, 2º P.I. Pla d'en Boet - 08302 - Mataró (Barcelona) - Tel. 937984094 - info@sankatsu.es

Saunas Avilsa, S.A. (Saunas Avilsa) - Ronda de Segovia, 3 - 28005 - Madrid - Tel. 913641771 - Fax: 913641799 - info@avilsa.com

Saunas Durán (Saunas Durán) - C/ Navas de Tolosa, 283-287, local 14 - 08026 - Barcelona - Tel. 933006157 - Fax: 934850392 - saunasduran@saunasduran.com

Saunas Inbeca, S.L. (Saunas Inbeca) - Pol. Ind. El Grab, Carrer comagrua 32-34, 08758 Cervelló, Barcelona - Tel. 933391329

Saunas terapeuticas (Saunas terapéuticas) - Ctra. Cela de Nuñez, 22 - 03830 - Muro de Alcoy (Alicante) - Tel. 965531052 - Fax: 965531808

Thomas Wellness Group (Starpool Wellness Concept) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

seguros

Caser Avda. de Burgos, 109 – 28050 Madrid. Tel: 912146657 - CVILAR@caser.es

solariums

Catalana de Rayos Uva, S.L. (Netsol, NS Timer, Saunas Netsol) - c/ Malgrat, 85 - 08016 - Barcelona - Tel. 934086174 - Fax: 934085420 - bcn@netsol-uva.com

Cipsa Polux, S.L. (Sportarredo) Huelva 138-140, Local 1-2 - 08020 - Barcelona - Tel. 934987566 - Fax: 932780180 - cipsapolux@cipsapolux.com

Lettino Vital (Lettino Vital) - c/ Despeñaperros, 1, Pol. Ind. El Olivar - 28500 - Arganda del Rey (Madrid) - Tel. 902196919 - Fax: 918720040 - info@lettinovital.com

Photonlife España, S.L. (Zerofat) - c/ Aragón, 386 Local 2 - 08009 - Barcelona - Tel. 932462343 - Fax: 932317309

Ramos y Epi (Ramos y Epi) - c/ Zapico, 12 - 47003- Valladolid - Tel. 607117337 / 986374470 - Fax: 986358341

San Katsu, S.L. (Johnson, Vision Fitness, BH Fitness) - c/ Josep Calvet, 34, 2º P.I. Pla d'en Boet - 08302 - Mataró (Barcelona) - Tel. 937984094 - info@sankatsu.es

Saunas Avilsa, S.A. (Saunas Avilsa) - Ronda de Segovia, 3 - 28005 - Madrid - Tel. 913641771 - Fax: 913641799 - info@avilsa.com

Sun Tanning, S.L. (Sun Tanning) - c/ Sinceridad, 48 - 41006 - Sevilla - Tel. 954256995 - suntanningsl@hotmail.com

spas e hidromasajes

Ambar 200, S.L. (Ambar Spa) - C/ fray Antonio Alcalde, 1 - 47003 Valladolid - 47012 - Tel. (34) 983 374 470 - 983 297 995 - Móvil. 607 117 337 - www.ambarspa.com gerencia@ambarspa.com

Arctic Hidromasajes, S.L. ("Arctic Spas" y "Tylo") - Avda. Mediterráneo, 153 - 03725 - Teulada (Alicante) - Tel. 965741516 - Fax: 965741603 - e-mail: 965741603

Carfer Saunas S.L. C/ Miguel Angel,10 Baixos - 08028 Barcelona Tel: 934486380 Fax: 933340185 - www.carfer.com email:carfer@carfer.com

Equipool (Equipool) - Pol. I. San Marcos, C/ Bell 18 - 28906 - Getafe (Madrid) - Tel. 649810792 - Fax: 650102910

Europea Térmica Eléctrica, S.L. (ETE) - C/ Agustín Viñamata, 6 Bajo F - 28007 - Madrid - Tel. 915517074 - Fax: 915510255 - info@ete.es

Fiesta Spas (Sundance Spas) - Ctra. N-I, Km. 37,500 - 28710 - El Molar (Madrid) - Tel. 918412000 - Fax: 918412115 - grupofiesta@gmail.com

Grupo Redhot (Grupo Redhot) - C/ La Dehesa Baja, 2, Autopista del Norte, salida 33 - 38314 - La Orotava (Santa Cruz de Tenerife) - Tel. 922332010 - Fax: 922334155 - info@piscinasyspas.com

Inbeca Grup (Inbeca) - Pol. Ind. El Grab, C/ Comagrua, 32-34 - 08758 - Cervello (Barcelona) - Tel. 933391329 - Fax: 933391190 - inbeca@inbeca.com

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

Spa Wellness Systems (Spa Wellness Systems) - C/ Castelló, 66 - 28021 - Madrid - Tel. 902100229 - Info@sws-spa.com

System Pool (System Pool) - Ctra. Viver-Pto Burriana, km 63.2 - 12540 - Villa Real (Castellón) - Tel. 964506464

Thomas Wellness Group (Starpool Wellness Concept) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

vestuarios

Aerobic & Fitness (Aerobic & Fitness) – C/ Narcis Monturiol s/n . P.I. Salelles, II. 08253 San Salvador de Guardiola Barcelona – Tel: 938355950 Fax: 938355954 - marketing@aerobicyfitness.com - www.aerobicyfitness.com

Adacta Ibérica (Adacta Ibérica) - Ctra de la Esclusa, 33 Acc.A, - 41011 - Sevilla - Tel. 954990051 - adacta@jannone.net

Altamiras Mobiliari, S.L. (Altamiras Mobiliari) - Pol. Ind. El Verdaguer, C/ Eduard Rifa, 2 - 08560 - Manlleu (Barcelona) - Tel. 938507777 - Fax: 938511416 - mobiliari@altimiras.com

Antal Equipamientos (Antal) - Donato Arguelles, 18 7 B. 33206 Gijon. (Asturias) - Tel. 985303818 - Fax: 985316663 - info@antal-es.com

Astral (Astral) - Passeig San Lehy, 21 - 08213 - Pilonya (Barcelona) - Tel. 937256311 - Fax: 937268059

Biacom - C/ Principe de Viana, 8 – 31350 Peralta (Navarra) Tel.- 948346486- ivan@biacom.es

F&H Fitness (F&H Fitness) - Plaza Libertad, 4 - 12540 - Vila-real (Castellón) - Tel. 964538447 - Fax: 964526604 - fyh@fyhfitness.com - www.fyhfitness.com

Inbeca Grup (Inbeca) - Pol. Ind. El Grab, C/ Comagrua, 32-34 - 08758 - Cervello (Barcelona) - Tel. 933391329 - Fax: 933391190 - inbeca@inbeca.com

Inoxmobel – Avda. del Olivar,29 -28340 Valdemoro (Madrid) Tel. 9164220388 -info@cabinassanitarias.net

Interiorismo, Arquitectura y Equipamiento, S.L. - (Inarequip) - Polígono Industrial, Calle Pignatelli, 24, 50410 Cuarte de Huerva, Zaragoza - Tel. 976572132 - Fax: 976572089 - info@inarequip.com

Isaba (Isaba) - C/ Argenters, 19 – Polígono Industrial El Alter - 46290 Alcàsser - Valencia - Tel. 961240001 - Fax: 961240270

Keya Talleres ABSA – Ctra. Molins de Rei a Caldes, km. 9,800 - Aptdo. 97 - 08191 - Rubí - Barcelona - Tel: 935873610 - bdelgado@keya.es

MGA Sports (Indoor Walking, Hydrorider, Megablock) - Parc Tecnologic del Valles - 08290 - Cerdanyola del Vallés (Barcelona) - Tel. 935824555 - Fax: 935824556 - info@grupomga.es

Priwel (Priwel) - c/ Dr. Guiteras, 1 - 08360 - Canet de Mar (Barcelona) - Tel. 937506959 - Fax: 937506959 - priwel@priwel.com

San Katsu, S.L. (Johnson, Vision Fitness, BH Fitness) - c/ Josep Calvet, 34, 2º P.I. Pla d'en Boet - 08302 - Mataró (Barcelona) - 937984094 - info@sankatsu.es

Sistemas Aplicados del Plástico S.L. - C/ Raimon Casellas, 150 - 08550 Sabadell (Barcelona) Tel:937111862 Fax. 937115660- logirac@logirac.es

Staff Grup – Pol. Ind Can Torrella – Ronda Shimizu, 8- 08233 Barcelona –tel: 938359036 – staff@staff.es

Tecny Stand S.A. – C/ Camino de los Almendros, 24- 30120 El Palmar (Murcia) Tel: 968882366 Fax:968885127- info@tecny-stand.com

Thomas Wellness Group (Starpool Wellness Concept) – C/ Lanzarote, 13. Bajo B. – 28.703 S.S. de los Reyes – Madrid – Tel. 91 661 76 07 – email info@thomas.es – www.thomas.es

Trusar Sport - C/ Camino de Barca, 10- 14011 Córdoba- Tel: 957100918 - mobiliariodeportivo@gmail.com

X-treme (X-treme) - Pol. Ind. Azque C/ Bolivia, 47 - 28806 - Alcalá de Henares (Madrid) - Tel. 918835733 - Fax: 918835734 - x@x-tremefitness.net